

NÄRINGSLIV

VÄSTERNORRLAND

LÄNETS LEDANDE AFFÄRSMAGASIN
WWW.NARINGSLIV.TO

NUMMER 1.2012 | PRIS: 35 KR

Det värnas för tekniken

**DOCKA
TILL DIN
BÄRBARA**

SIDAN 16-17

LINDA JONSSON I SUNDSVALL

VÅGAR GÅ SIN EGEN VÄG

FÖDD FÖRETAGARE

SIDAN 6-9



**Toppa formen med
Sveriges starkaste** SIDAN 26

Robert Lönnelids egna
ord om bluffen SIDAN 20-21

Tryck med *extra allt*, i 80 ex? Njemas problemas.

kalt.es.se



Låt oss presentera Norrlands modernaste digitalpress för dig. Den är kaxigast i klassen och mycket ivrig att få visa vad den kan prestera när du vill nå stor uppmärksamhet med en liten upplaga. Förstärkt med effektlack och tryck på pappersvicker upp till 350 gram! Äntligen kan vi erbjuda dig samma variationsmöjligheter och höga kvalitet som offset hittills varit ensam om men med en ekonomi anpassad till mindre upplagor. **Välkommen till Kalt.es 2012.**

KALTES



BMW 3-serie
Touring

www.bmw.se



När du älskar
att köra

FINNS MED xDRIVE. INTELLIGENT FYRHJULSDRIFT PÅ ÖVER 50 MODELLER.

KÖP 103.800 KR FÖR 1.200 KR.

Just nu kan du spara mer än **100.000 kr** genom att köpa en BMW 320d Touring. Du sparar faktiskt mer, ju mer utrustning du väljer. Så här enkelt fungerar det. Bilen har redan från början ett lågt pris: **299.000 kr**. Väljer du till Advantagepaketet får du det för bara **9.900 kr**. Och då får du dessutom välja ytterligare två av tre tillval för **9.900 kr**: xDrive, Navigation eller Automatlåda. **Vill du veta mer om hur du kan köpa 103.800 kronor för bara 1.200 kronor besöker du din återförsäljare eller läser mer på www.bmw.se/exclusive.**

| BMW 320d Touring. Räkneexempel: | Advantage Edition | xDrive – Intelligent fyrhjulsdraft | Navigationspaket | Summa |
|--|---|---|---|----------------|
| Ordinarie pris: <input checked="" type="checkbox"/> 327.500 kr | <input checked="" type="checkbox"/> 59.400 kr | <input checked="" type="checkbox"/> 22.600 kr | <input checked="" type="checkbox"/> 23.000 kr | = 432.500 kr |
| Erbjudande: <input checked="" type="checkbox"/> 299.000 kr | <input checked="" type="checkbox"/> 9.900 kr | <input checked="" type="checkbox"/> 9.900 kr | <input checked="" type="checkbox"/> 9.900 kr | = 328.700 kr |
| Du sparar: = 28.500 kr | = 49.500 kr | = 12.700 kr | = 13.100 kr | = 103.800 kr |
| Månadskostnad 2.675 kr/mån | 90 kr/mån | 90 kr/mån | 90 kr/mån | = 2.945 kr/mån |

Advantage Edition innehåller: Takrails, Automatiskt avbländande backspegel, Armstöd fram, PDC bak, Regnsensor, Klimatautomatik, Farthållare, Radio Professional, Läderporträtt, Lättmetallfälg 17" V-eker 285, Sportstolar fram, Xenonstrålkastare, Belysningspaket, Förvaringspaket, Interiörklädsel tyg/läder Impuls.

Alltid med **BMW Fri Service i 3 år/8.000 mil**. BMW 320d Touring. Pris från 299.000 kr. Effekt 184 hk. Bränsleförbrukning vid blandad körning enl EU-norm från 4,8 l/100 km. Koldioxidvärde från 128 g/km. Miljöklass: EU5. Billån 2.945 kr/mån inklusive paket enligt ovan. Baseras på 6,70% ränta (ränteläge januari 2012), 30% kontantinsats, 50% restskuld efter 36 månader. Effektiv ränta 7,42%. Uppläggningsavgift och administrationsavgift tillkommer. Finansiering via BMW Financial Services. Enskild återförsäljare äger rätt att sätta eget pris. Erbjudandet kan ej kombineras med ramavtal eller andra företagserbjudanden.

Molin Bil AB
Östermovägen 48, Sundsvall.
Bilförsäljning 060-66 98 80. Butik/Verkstad 060-66 98 90.
Öppetider Mån-Fre 9.00-18.00, Lördagar 11.00-15.00.
www.molobil.se

BMW EfficientDynamics
Mer kraft. Mindre förbrukning.

INNEHÅLL Februari 2012



”Mitt värsta år”

Robert Lönnelid ger sin version av vad som egentligen hände när han förlorade sitt snabbväxande byggföretag under kaotiska former.

SIDAN 20-21

Ta kontroll
över
Facebook

SIDAN 17

Dessutom:

Prisat skogsföretag

SIDAN 5

Stopp i Sollefteå

SIDAN 15

Vård för miljoner

SIDAN 10-11

Heta tekniktips

SIDAN 16-17

Festdesigner

SIDAN 12

Gillar historia

SIDAN 30

Krönikörer:

SOCIALA MEDIER

Jesper Johansson

SIDAN 17

TRÄNING

John Pasanen

SIDAN 26

LEDARE

Tvinga inte doktorn att bli businessman

Lättnad och stolthet. Fem och ett halvt års studier komprimerade i ett vitt kuvert. Att få se ett gäng nyutexaminerade läkare vifta med diplomerna var januari månads höjdpunkt.

Var kommer de då att praktisera all denna hårt förvärvade kunskap? I offentliga eller privata vårdföretag? Som anställda eller som företagare? Det avgör de förhoppningsvis själva.

Valet att bli entreprenör, eller snarare avsaknaden av denna möjlighet, togs nyligen upp i Sveriges Radios program "Kaliber". Det visar sig ha blivit allt vanligare att arbetsgivare säger upp personal för att sedan ta in dem som konsulter med f-skatt. Ett slags tvångsföretagande, alltså. Arbetsgivaren slipper ansvar. Den som ska göra jobbet tvingas ta hela risken.

Det här rimmar illa med allt tal om hur bra det är med entreprenörskap, och borde få regeringen att ta ett efterlängtat helhetsgrepp kring egenföretagarnas villkor och trygghetssystem. Vi ska driva företag för att vi vill. Inte för att vi måste.

PS. Glöm inte att kolla in vår nya portal:
www.naringsliv.to



Olof Axelsson

Chefredaktör

olof@naringsliv.to

Redaktion & produktion



FÅ OMSLAGET: LINDA JONSSON, RESTAURANG-ÅGARE, SUNDSVALL. FOTO: BO FERNSTRÖM

UTGIVARE Ekonomedia Affärspress AB ISSN 1650-8386 ANSVARIG UTGIVARE Olof Axelsson, olof@naringsliv.to

REDAKTION 060-17 05 50, fax: 060-17 54 36 redaktion@naringsliv.to ADDRESS Sjöгатan 23, 852 34

Sundsvall, www.naringsliv.to PRODUKTION OCH FORM Duplicera, www.duplicera.nu TRYCK Kaltes Grafiska.

OMSLAG: Magno Star 130g från Papyrus INLAGA: Graphocote 90g från SCA KORREKTUR Anders Hammarberg

ANNONSBEKNING Christer Johansson 070-614 54 56, Anita Norberg Pajari 076-314 20 03

MATERIAL SKICKAS TILL annons@naringsliv.to

PRENUMERERA Maila till prenumeration@naringsliv.to Du betalar bara portokostnaden!

UPPLAGA 12 100/19 300 DISTRIBUTION Tidningen distribueras av Posten till alla företag i Västernorrland 10 gånger per år och till alla företag i Jämtland 4 gånger per år. Finns även på flygplatser och andra mötesplatser för näringslivet. VID UTELIVEN TIDNING Kontakta Postens kundtjänst 020-23 22 20

PRODUCERAS AV:

ekonomEDIA
AFFÄRSPRESS

I SAMARBETE MED:

duplicera



LARS VEGAS TRIO



SWINGFLY



ZILLAH & TOTTE



ERIC SAADE



SEPTEMBER



© HELJAN GRANQVIST



ANNA-LENA BRUNN



TOBBE TRÄ



STÄNDUT BLAKK



MÄNZELER



THE LEGENDS



SARAH DAWN FINE



- ARTISTER - EVENEMANG - UNDERHÅLLNING - SHOW -

**PROGRAMBOLAGET -
TOTALLEVERANTÖR TILL ERT
NÄSTA FÖRETAGSEVENEMANG!**

Läs mer på www.programbolaget.com

SUNDSVALL 060 - 17 17 66
STOCKHOLM 08 - 452 25 00



PROGRAMBOLAGET



Konjunkturläget i Mellannorrland

Den senaste statistiken finns på www.naringsliv.to

Konkurser



+ 5%

Avser perioden:

Januari-december 2011

Västernorrland: 128 st, - 7 %

Jämtland: 85 st, + 29 %

Nya företag



+ 12%

Avser perioden:

Januari-december 2011

Västernorrland: 1 284 st, + 9 %

Jämtland: 897 st, + 18 %

Nya bilar



+11%

Avser perioden:

Januari-december 2011

Västernorrland: 7 030 st, + 14 %

Jämtland: 2 704 st, + 4 %



Magnus Eriksson tror på USA.

Slipad entreprenör satsar på NHL

Eriksson Teknik i Njurunda söder om Sundsvall ger sig ut på världsmarknaden med sin skridskoslip.

I elitserien har alla ishockeyklubbar en skridskoslip av märket Prosharp från Njurunda. Men även om Eriksson Teknik också har gott om kunder i hockeyligorna i Ryssland, Finland, Schweiz och Tjeckien så är det i Nordamerika som potentialen finns.

– Europa är 25 procent av världsmarknaden.

Kanada och USA är vårt nästa stora mål och vi har redan ett dotterbolag på plats. Sju lag i NHL har valt oss som leverantör, säger Magnus Eriksson som äger bolaget.

I fjol omsatte Eriksson Teknik 17 mkr. Totalt finns 13 anställda i produktion och säljbolag.

TEXT OCH FOTO: ANDERS LÖVGREN

Bättre klimat i Sundsvall – sämre i Ö-vik

I april presenteras årets ranking av företagsklimatet. Men redan i slutet av januari släppte Svenskt Näringsliv resultaten av den enkät bland företagare som påverkar hur kommunerna placerar sig.

Där framgår att företagarna i Ånge, Timrå och Sundsvall tycker att företagsklimatet överlag blivit bättre det senaste året. I Sundsvall är dock förändringen marginell.

I Härnösand råder status quo,

medan företagarna i Örnsköldsvik, Kramfors och Sollefteå upplever en försämring.

Snittet för Sverige år 2011 är 3,3, vilket betyder att Ånge, Härnösand, Kramfors och Sollefteå ligger sämre till än riket.

Hur länets kommuner står sig på den nationella listan, där de rankas inbördes, får vi veta den 23 april.

OLOF AXELSSON

Läs mer om företagsklimatet i länet på sidan 24.

Företagarnas betyg på företagsklimatet

| Betyg 1-5 | 2011 | 2010 | 2009 |
|--------------|------|------|------|
| Timrå | 3,9 | 3,7 | 3,6 |
| Örnsköldsvik | 3,3 | 3,5 | 3,7 |
| Sundsvall | 3,3 | 3,2 | 3,1 |
| Ånge | 3,2 | 2,8 | 3,1 |
| Härnösand | 2,9 | 2,9 | 2,7 |
| Kramfors | 2,9 | 3,1 | 3,0 |
| Sollefteå | 2,5 | 2,7 | 2,7 |

Nya IT-jobb i Kramfors

Office IT-partner erbjuder Sveriges största så kallade moln, enligt ett pressmeddelande.

Drifttjänsterna kommer att levereras från Driftbolaget i Västernorrland AB:s drifthall i Kramfors.

– Den första nyanställningen gjordes i december 2011 och inom ett år är det rimligt att tro att tre-fem drifttekniker behöver anställas, säger Driftbolagets vd Staffan Forslund.

Office IT-Partner i Sundsvall meddelar också att man övertagit LAN Assistans verksamhet i Sundsvall, vilket ökat antalet IT-konsulter från fyra till nio. Inklusivt systerbolagen i Örnsköldsvik, Härnösand, Sollefteå och Kramfors har koncernen sammanlagt 40 anställda i länet.

Allt ljus på ditt företag

Den 12-16 mars har länets företagare chansen att visa upp sin verksamhet för bland annat politiker och chefer inom skolan.

– Vi kommer bjuda in politiker, tjänstemän, studie- och yrkesvägledare och skollärdare, säger Malin Sjölander på Svenskt Näringsliv, som arrangerar besöken tillsammans med Handelskammaren och Företagarna.

Den som är intresserad av att vara värd för ett besök uppmanas ta kontakt med någon av organisationerna.

12-16
mars



Peter och Elisabeth Bystedt som tillsammans äger Härnö Skog AB

29 tillväxtföretag prisade i Härnösand

Av kommunerna i Västernorrland är det Härnösand som visar den bästa tillväxten bland företag. Det firade kommunen i januari när man bjöd in sina tillväxtföretag på lunch och delade ut diplom.

En som var där var Peter Bystedt som driver Härnö Skog med 15 anställda och en omsättning på 20 mkr.

Varför går det bra för företagen i Härnösand?

– Svårt att svara på. Det har försvunnit en del industri från området, men min uppfattning är ändå att det finns många duktiga entreprenörer här.

Är det viktigt att bli uppmärksammas?

– Ja, det är få som uppmärksammar de mindre företagen och därför är det kul att se att vårt arbete uppskattas. Och går det bra för oss så gynnar det ju också kommunen.

Hur har du gjort för att bli framgångsrik?

– Har ingen patentrösning. Det har varit en vinnande strategi att er-

bjuda helhetslösningar till kunderna. I stället för att de ska leta olika entreprenörer för olika tjänster så har vi stor bredd på maskinparken och klarar det mesta.

TEXT OCH FOTO: ANDERS LÖVGREN

Fotnot: Utmärkelsen för Västernorrlands bästa tillväxt delades ut av kreditupplysningsföretaget Syna. Enligt dem var det i fjol 29 aktiebolag i Härnösand som hade en tillväxt på minst 5 procent, ökade antalet anställda och gick med vinst.

Redovisare expanderar västerut

Skatte- och redovisningskonsulten Ewa Hägglund i Sundsvall öppnar filial i Ånge.

– Jag har blivit tillfrågad av några lokala företagare och jag ser att det finns en marknad. Det känns spännande, säger hon.

Ewa Hägglund har tidigare fått förfrågningar om att öppna kontor i andra kommuner, men har då legat lågt.

– Tanken är att erbjuda tjänster främst inom skat-

tefrågor och ekonomisk rådgivning, vid sidan av de vanliga redovisningstjänsterna. De förstnämnda finns inte i Ånge ännu.

Till att börja med är det hon själv som finns på plats i Ånge.

– Men på sikt är målet att bemanna kontoret med lokal personal och skapa nya arbetstillfällen, säger Ewa Hägglund som har nio anställda i Sundsvall.

ANDERS LÖVGREN



”Jag älskar att känna prestationsångesten flåsa mig i nacken”

Hon växte upp i familjeföretaget Lofoto och lärde sig entreprenörens ABC. I dag driver Linda Jonsson två restaurangföretag i Sundsvall och har hemliga planer kring E4-bygget. För NÄRINGSLIV berättar hon om sin drömmmentor, hur hon fördubblade värdet på sin båt och varför måndagar är så speciella.

Det gäller att vara rädd om sin personal. Det fick Linda Jonsson lära sig när hon var tio år gammal. Då gick hon ofta raka vägen från skolan till familjeföretaget Lofoto för att hjälpa till. Det här var innan digitalkamerornas tidevarv och Lofoto var ett av landets största postorderlabbs med

en omsättning på 80 miljoner och 90 anställda. Dagligen kom långträdare med postsäckar som var fyllda med filmrullar till företaget och Linda fick lära sig ett litet trick när trycket var som värst.

– Pappa var rädd att de anställda skulle bryta ihop om de såg alla säckar på en gång, det var helt en-

kelt otroligt mycket vissa dagar. Då fick jag gömma säckarna och bära fram en och en för att det skulle bli lite skonsammare, berättar hon.

I dag är Lofoto inte längre ägt av familjen Jonsson men Linda fick en rejäl dos av entreprenörskap under uppväxten då hon såg föräldrarna kämpa. Själv var hon också under

Linda Jonsson är dotter till Lofotgrundaren Alf Jonsson. – Vi är båda lika målmedvetna och låter inte trivialiteter komma i vägen. Pappa fyller 72 år i april, han lär mig saker varje vecka och är en stor inspirationskälla.



några år platschef på företaget.

– Framför allt lärde jag mig att hårt slit lönar sig. Är man företagare och inte lägger ner det jobb som krävs så kan man heller inte gå med rak rygg sedan.

Hon ser stora likheter med sin far.

– Jag känner igen mig i drivkraften och hur krävande det kan vara att hela tiden känna hur prestationsängesten flåsar i nacken samtidigt som det är den bästa känslan som finns.

Linda var bara 19 år när hon till-

”Jag var rastlös efter att ha varit mammaledig och studerat och behövde något att sätta tänderna i.”

LINDA JONSSON

sammans med sin dåvarande sambo fick en dotter. Då hade hon gått ut musiklinjen på gymnasiet, men hade inga planer på att jobba inom det området. I stället tog hon fram ett eget häfte med restaurangrabat-

ter och då var steget taget mot att både bli företagare och arbeta inom restaurangbranschen. För även om hon sedan dess hunnit bli mamma igen och läst upp gymnasiebetygen på Komvux samt fördjupat sig företagsekonomi, så är det krogsvängen som lockat henne.

– Jag var rastlös efter att ha varit mammaledig och studerat och behövde något att sätta tänderna i. Och det fick jag verkligen också, när vi slog till och köpte Medvind 2006, säger Linda.

Fortsättning på nästa sida

Att driva en restaurangbåt räckte inte för Linda Jonsson. Sedan i januari arrenderar hon även travrestaurangen i Bergsäker, utanför Sundsvall.



Fortsättning från föregående sida
M/S Medvind låg förtöjd vid Slussen i Stockholm och var till salu, då under namnet No Fear. Linda åkte ner för att titta på båten tillsammans med bröderna Pelle och Ola Hermansson som äger Restaurang Bite Line i Sundsvall.

– De är kompisar med min man Fredrik Jonsson och på så vis har jag lärt känna dem, förklarar hon.

Många skulle säkert avråda från att köpa en båt för 4,5 miljoner kronor, ta den till Sundsvall, rusta upp den och dra igång turer med en flytande restaurang. Men Linda och hennes kompanjoner fick kontakt med orädda investerare och vågade också själva ge sig på ett vågspel. Hon kallar det för ett hjärteköp, men kan i dag konstatera att allt gått väl.

– Vi har förädlat Medvind som nu är värd det dubbla mot när vi köpte henne. Och 2011 hade vi 15 000 passagerare på turerna, vilket är rekord.

Linda kan ändå avslöja att det inte varit en spikrak väg med Medvind. Hon tar själv på sig ansvaret för att satsningen nästan höll på att spricka för några år sedan.

– Jag har många förebilder inom näringslivet som jag inspireras av.

En del vet om att de är en typ av mentor för mig, andra gör det inte, jag bara följer dem på håll. Men en som jag alltid beundrat är Johan Andersson, han har verkligen gått sin egen väg och gjort det bra. För några år sedan kände jag att det vore intressant att jobba i hans bolag och lära mig affärsmetoderna, berättar Linda.

”När lugnet lagt sig hemma hos oss börjar dagens andra arbetspass. Planering och framförhållning är nyckelord och det är ett företag i sig att hålla ihop Familjen AB.”

LINDA JONSSON

Hon gick då till en rekryteringsfirma och bad att få bli hopkopplad med sin näringslivsidol. Som av en slump sökte Johan Anderssons företag Attract just då en copywriter. Linda fick jobbet.

– Jag vet inte om jag var så mycket copywriter. Men jag fick vara med om hela den spännande resan med spikmattorna som gjorde succé. Och jag lärde mig enormt

mycket. Mycket han gör kan man tycka är helt upp och ner. Men tittar man sedan på resultatet så förstår man att han visste vad han gjorde. Jag har verkligen analyserat hans affärer i detalj, säger Linda.

Under den här tiden hade hon dragit ned sitt engagemang i M/S Medvind och det blev för tufft för de övriga i bolaget. Båtr restaurangen gick kräftgång och Linda fick en tankeställare. Efter två år lämnade hon Attract och koncentrerade sig på båten igen. Nu när kompanjonerna var samlade ökade de omsättningen med 25 procent.

Men att driva en restaurangbåt är säsongsbetonat, och något mer behövdes för Linda och hennes kompanjoner. I slutet av fjolåret dök det plötsligt upp en ny möjlighet, när Bergsäkers travbana stod utan arrendator till hela restaurangrörelsen. Det ledde fram till att Linda Jonsson och Pelle Hermansson tillsammans gav sig på den affären.

När NÄRINGSLIV träffar Linda för en intervju är hon inne på sin fjärde arbetsdag ute på travbanan.



De senaste åren har jag börjat tänka mer på hälsan, berättar Linda Jonsson. – Rökning slutade jag med i höstas efter en kraftig, dubbelsidig lunginflammation och i dag kan jag inte begripa hur jag kunde vara så dum.



2006 köptes båten Medvind för 4,5 miljoner. I dag är värdet det dubbla.

På kvällen ska det vara tävlingar och telefonen ringer närmast oavbrutet. Många stamgäster har funderingar och är nyfikna på om allt fungerar som vanligt, eller om till exempel placeringen vid borden ändrats.

Linda vet att sådana detaljer spelar stor roll och hon tar hand om samtalen med stort lugn.

– Det finns gäster som tycker det är viktigt att allt är som det alltid har varit. Det försöker vi ta hänsyn till. Men det vore konstigt om vi inte tänkte lite nytt också. Möjligheterna för det här stället är egentligen helt enorma, vi kan hitta på hur mycket spännande som helst, säger hon och sveper med armarna ut över restaurangytorna.

Budgeten för det nystartade året säger att M/S Medvind i runda slängar ska omsätta 7 mkr och travrestaurangen lika mycket. Då ska man betänka att den senare endast har öppet travdagar, i Bergsåkers fall cirka 60 dagar om året.

Bergsåkers travbana har precis som de flesta andra banor under

senare tid haft vikande besöksiffror, färre väljer att följa loppet på publikplats. Skulle denna utveckling fortsätta så är det givetvis problematiskt för dem som driver restaurangerna.

– Det här är vi medvetna om. Publikantalet måste öka men vi vet att det jobbas hårt för att motverka trenden. Vi tror att det kommer att gå bra, inte minst med tanke på att vi också vill ta vara på möjligheterna med konferenser, mässor och festbokningar som finns på den här stora anläggningen, säger Linda.

Som den entreprenör hon i själ och hjärta är så har hon också fler idéer som kanske är på väg att omvandlas till affärer. Dessa väljer hon att vara hemlighetsfull kring i dagsläget, kanske kommer det att hända ännu fler spännande saker framöver.

– Jag kan väl säga att jag ser stora möjligheter med det nya E4-bygget här i Sundsvall.

Men det gäller också att tänka på sin hälsa, inser Linda. Hennes mamma och mormor har båda haft

Fakta: Linda Jonsson

Ålder: 37

Familj: Gift med Fredrik Jonsson, som driver budfirman Allbud, Simon, 8 år och Frida, 18 år (hennes pappa är musikproducenten Erik Svensson)

Bor: Lägenhet på Södermalm i Sundsvall och sommarstugan i Skatan

Intressen: Familjen kommer främst. Vänner, läsning, båtliv, resor och dykning så ofta det bara går

Ser helst på tv: Dokumentärer, kriminalserier och nyhetssändningar.

Bästa bok: Eldvittnet av Lars Kepler läste jag senast, den var riktigt bra

Roligaste reseminne: När hela familjen reste och överraskade pappa/morfar Alf som firade 70-årsdagen utomlands

Dold talang: Kan spela dragspel

besvär med hjärtat.

– Jag har bestämt mig för att träna regelbundet, målet är en rask promenad, minst 30 minuter, varje dag. Rökning slutade jag med i höstas efter en kraftig, dubbelsidig lunginflammation och i dag kan jag inte begripa hur jag kunde vara så dum men är tacksam över att motivationen serverades till mig.

Hur är det att vara gift med en annan företagare?

– När lugnet lagt sig hemma hos oss börjar dagens andra arbetspass. Planering och framförhållning är nyckelord och det är ett företag i sig att hålla ihop Familjen AB, den kommer alltid i första hand.

Det är viktigt att ta vara på de tillfällen som ges att umgås, att skapa lyx i vardagen, menar Linda Jonsson.

Varje måndag har vi en kväll som är fri från tv, mobiler och datorer och försöker hitta på något tillsammans. Det är något som har hjälpt till att hitta lugnet.

TEXT: ANDERS LÖVGREN
FOTO: BO FERNSTRÖM

Ny marknad för vårdföretag

Snart får privata företag sälja hemtjänst i Härnösand och Sundsvall. Men villkoren är fortfarande oklara.

– Det ska bli spännande att se hur upplägget ser ut, konstaterar Omar Barsom som driver Sundsvallsföretaget Active Life Assistans.

Lagen om valfrihetssystem, LOV, gör det lättare för kommuner att öppna upp vård och omsorg för privata aktörer. Att företag som klarar en kvalificeringsfas släpps in på marknaden. Det är brukarna (de personer som beviljats hemtjänst) som väljer vem de vill ha hjälp av. De privata aktörerna får samma ersättning per timme och kan alltså inte konkurrera med priset. Kommunen har uppföljningsansvar och kvalitetsansvar.

Först ut i Västernorrland är Härnösands kommun.

– Vi räknar med att ha privata aktörer igång före sommaren. I mars ska förfrågningsunderlaget vara klart. Där framgår det vilka ersättningsnivåer och andra villkor som kommer att gälla, säger projektsamordnare Eva Ehn.

Sundsvall står näst på tur.

– Vi släpper in privata företag den 1 oktober, säger Torill Findeisen som arbetar med införandet av LOV i Sundsvall.

Villkoren presenteras inte förrän i slutet av mars, men troligen kommer

det att bli åtta olika kommundelar där utförarna får välja vilket område de vill verka inom.

– Därmed blir det lättare för små företag att vara med och konkurrera, säger Torill Findeisen.

Marknaden som öppnar sig i Sundsvall är mycket stor. Det handlar om 700 000 timmar varje år, till 2 000 kunder.

– Det motsvarar verksamhet för 240 miljoner kronor, säger Leif Yngvesson, ekonom på Socialtjänsten.

För att få fart på de privata aktörerna uppmuntras kommunanställd vårdpersonal att starta eget, och erbjuds utbildning. Det ordnas också informationsmöten för privata företag.

– Målet är att det vid utgången av 2014 ska finnas åtta utförare som står för 15 procent av volymen, säger Leif Yngvesson.

Ett av de lokala företag som funderar på att erbjuda sina tjänster är Active Life Assistans, som i dag arbetar med personlig assistans i Sundsvall.

Fakta: LOV i hemtjänsten

1. Kommunens biståndshandläggare beviljar brukaren ett visst antal timmar hemtjänst
2. Kommunen är huvudman och gör en kravlista. Alla aktörer som uppfyller kraven blir godkända och får utföra hemtjänst. Kommunen utövar också tillsyn
3. Alla utförare listas och brukaren väljer vilken vårdgivare som ska utföra hemtjänsten – kommunen eller ett privat företag
4. Kommunen betalar företaget ett i förväg bestämt timpris, som är lika för alla. Samma timpris används vid kommunens egen budgetering

– Det är spännande med en ny marknad som öppnar sig. Men vi måste se villkoren innan vi vet om det är intressant att vara med, säger ägaren Omar Barsom.

En viktig fråga är vad som händer med de brukare som inte aktivt väljer utförare. Ska de automatiskt få kommunen, eller ska de tilldelas privata utförare enligt ett turordningssystem?

– Ett icke-valsalternativ där alla utförare finns med är mer rättvist och ökar möjligheten för nya företag att etablera sig. För att få kommunen som utförare måste den enskilda göra ett aktivt val. Det är bra för kommunens personal att få bekräftelse på att de gör ett bra jobb, säger Eva Ehn i Härnösand.

Örnsköldsvik har beslutat konkurransutsätta hemtjänsten, men inte specificerat när. Ånge, Timrå och Sollefteå ska utreda frågan medan Kramfors sagt nej.

OLOF AXELSSON

Facit finns i Nordanstig

Nordanstigs kommun införde privat hemtjänst redan i slutet av 2010. ML Omsorgsspecialisten hjälper ett tiotal brukare varje månad.

Sundsvalls grannkommun i söder, Nordanstig, har redan dragit igång privat hemtjänst. Hösten 2010 presenterades villkoren för utförarna. Kommunen godkände tre företag som kunde börja sälja sina tjänster i slutet av samma år – i konkurrens med kommunens egen hemtjänst.

– Vi har marknadsfört oss genom annonser och på mässor som kommunen ordnat. Det är en trög process, inte som att sälja skor direkt. Men ryktet sprider sig från mun till mun och i dag har vi ett tiotal kunder, säger Eva Gottvall Bruno, en av tre delägare till ML Omsorgsspecialisten.

Dessa brukares beviljade tid är 420 timmar i månaden, vilket ska relateras till kommunens totala volym som är 3 000 timmar.

– Vi har kommit en bit på väg men behöver bli större. Vårt mål är 1000 timmar i månaden, säger Eva Gottvall Bruno.

Kommunen betalar utförföretag- en 404 kronor per beviljad timme. Under den tiden ska personal finnas hemma hos brukaren, handla mat på affären och så vidare. Trots att Nordanstig är en till ytan stor kommun ersätts alltså inte restid separat. Och i och med att utföraren inte får säga nej till någon kund är det nästan omöjligt att beräkna lönsamheten i förväg.

– Det går åt ungefär 75 procent

Eva Gottvall Bruno driver ML Omsorgsspecialisten tillsammans med Jennie Sanchez och Anita Andersson.



mer tid än de beviljade timmarna. Vi utgår från Harmånger och har flera mil att åka till både Bergsjö och Gnarp. Självklart vill vi ha alla uppdrag, men vi brukar skämta om att skrällen är att få en ny kund långt ut på landet som vi bara ska hjälpa att sätta på stödstrumporna.

Hon beskriver dialogen med kommunen som god, även om det alltså finns saker som borde förändras.

– Ingen av de stora drakarna har valt att vara med och konkurrera. Det är väl ett tecken på att villkoren inte är de bästa. Sedan är det oklart vad som händer om kommunen inte få sin verksamhet att gå runt. De lär ju inte behöva lägga ner, som vi skulle tvingas göra.

När företaget startade i april 2010 erbjöd man personlig assistans, som därefter alltså kompletterats med hemtjänst. Fyra tillsvidareanställda och lika många timanställda arbetar med hemtjänst. Totalt finns ett 60-tal personer på lönelistan.

Du och de andra ägarna har alla jobbat inom kommunal vård tidigare. Varför valde ni att bli företagare?

– Vi ville komma närmare verksamheten, som chefer på kommunen var avståndet till brukare och medarbetare så stort. Det är skönt att slippa byråkrati och att kunna utgå från kundens önskemål.

OLOF AXELSSON

Evas 3 tips till kommuner som ska införa LOV:

1. Dela upp kommunen i flera mindre delar. Då kan mindre företag vara med och konkurrera och personalen slipper åka så långa sträckor
2. Fördela ut de brukare som inte aktivt väljer utförare på både kommunen och de privata företagen enligt ett rullande system. I dag stannar de kvar hos kommunen
3. Låt privata utförare även ta hand om utryckningar vid larm. I dag sköter kommunens personal trygghetslarmen, vilket gör att brukarna får hjälp från flera olika håll

Näringsliv trycker på det regionala

Affärsmagasinet i Västernorrland trycks i Sundsvall på papper från Ortviken



NÄRINGSLIV PRESENTERAR: Månadens UF-företag*

Designar festklänningar

Sollefteåkillen Mattias Berglund skissar och designar själv modekreationer – då främst festklänningar. Hans mål med Ung Företagsamhet-tiden är att utveckla kunskaperna inom design och försäljning – och att ha så roligt som möjligt! Mattias har redan designat och sytt upp tre festblåsor till försäljning.

Fakta: Made By M UF

Ägare: Mattias Berglund

Skola: Gudlav Bilder

Ort: Sollefteå

Affärsidé: Att skapa och designa modekläder

Förebild som företagare:

Lars Wallin – för att han inspirerar till att vidga mina vyer.



* Ung Företagsamhet är en ideell, partipolitiskt obunden förening vars syfte är att samverka med skolan för att införa företagsamhet och ett engagerat näringsliv i det svenska utbildningssystemet

Ensam i hela norrland

Vi har egen urmakare
i butiken och utför även
guldsmedsarbeten.
Välkommen till oss!



kent.
watch jewellery

Storgatan 15, Sundsvall | 060-15 45 00 | www.kentwj.se

ROLEX

CORUM

LONGINES

OMEGA

GEORG JENSEN
SINCE 1904

BREITLING
INSTRUMENTS FOR PROFESSIONALS



Sundsvall 22 mars 2012:

Nu stärker vi regionens verkstadsindustri.

Med en världsekonomi i stark gunning blir detta årets viktigaste mötestillfälle för dig som är verksam inom tillverkande industri. För att möta branschens utmaningar erbjuder vi en dag med erfarenhetsutbyte och nya idéer för att vi bättre ska kunna rusta oss för framtiden.

Dagens fokus:

- Kompetensförsörjning
- Nya affärsmodeller
- Produktionsstrategier

Hur gör ditt företag? Hur gör kollegorna i regionen? Kom och koppla greppet om marknaden på Norrlands största dag inom verkstadsindustrin. Välkommen till Södra Berget i Sundsvall!

Uppdaterad info och anmälan:
almi.se/mitt/verkstadsindustri

Kom tre betala för två

Ta med dina kollegor och använd dagen som en del i företagets utvecklingsarbete. 499 kr/person (exkl. moms.) 998 kr/tre personer. Erbjudandet gäller till 20 februari.

Ta bussen till Verkstadsindustridagen

Vi erbjuder buss tur och retur från Örnsköldsvik och Östersund.



En investering för framtiden



PROJEKT
GLOBALE RUMMET
- INTERNATIONISERING



NYTT FRÅN EU

De senaste nyheterna från EU med koppling till näringslivet i Jämtland/Västernorrland.



REGIONENS REPRESENTANTER I BRYSSSEL: Marlene Deogan, Kerstin Brandelius Johansson och Linn Tomasdotter.

Lämna anbud enklare för små företag

EU-kommissionen vill förändra lagstiftningen kring offentlig upphandling så att fler mindre företag kan vara med och konkurrera. Det handlar om att minska administrationen, främja att anbuden delas upp i mindre delar och minska kraven på finansiell kapacitet.

Förslaget lämnas nu över till medlemsländerna och Europaparlamentet som ska förhandla fram ett slutgiltigt antagande. Det definitiva beslutet förväntas vara klart i slutet av 2012.

Kerstin Brandelius Johansson, verksamhetschef för Mid Sweden European Office, välkomnar förändringarna men efterlyser också en bättre dialog mellan offentlig sektor och näringslivet när det gäller upphandling.

– Det skulle underlätta möjligheterna för lokala och regionala inköp, säger hon.

Den offentliga sektorn i Sverige upphandlar varor och tjänster för mellan 500 och 600 miljarder varje år – från skolmat till brobyggen.

Innovationer ska vända krisen

Vid årsskiftet tog Danmark över ordförandeklubban i EU. Energi-frågor, tillväxt och lösningar på skuldkrisen står i fokus under detta halvår. Linn Tomasdotter på Mid Sweden European Office berättar att just den ekonomiska krisen påverkar arbetet för alla regionala aktörer i Bryssel.

– Just nu pratas det mycket om hur man kan vända krisen genom att skapa nya innovativa lösningar för tillväxt på alla nivåer, säger hon.

Visste du att...

Mid Sweden European Office bidragit till att påverka reglerna kring statligt stöd till fördel för näringslivet i vår region. Arbetet bedrevs i samarbete med Europaforum Norra Sverige.

Brysselcitaten:

”Håll i den gröna entreprenörstråden hela tiden så blir det grymt!”

NÄRINGSMINISTER
ANNIE LÖÖF (C) PÅ TWITTER



BESÖK OSS PÅ WEBBEN



SCA
www.forestproducts.sca.com

NY HEMSIDA!
Brandutbildningar i samverkan
med Räddningstjänsten




Brandskyddsföreningen
www.brandskyddsforeningen.se

FROMELLS
Er kompletta produktionspartner



www.fromells.se

Från idéer till
framgångsrika företag



almi.se/mitt

Läs mer på samhäll.se

samhall
SVERIGES VIKTIGASTE SERVICELEVERANTÖR

CORVARA
INDUSTRI & SKADESERVICE

www.corvara.se
Mejselvägen 11, Sundsvall
JOURNUMMER 060-13 27 50

- EKONOMI - RAPPORTERING - LÖN - CRM - LOGISTIK - BI - INKÖP - ANALYS
HR - MPS - PRODUKTION - E-HANDEL - ERP - EKONOMI - RAPPORTERING -

amesto
Solutions

We'll take YOU there

Öka lönsamheten
med rätt affärssystem!

“Systemen möter företagets krav på enkelhet, flexibilitet och rapportering och fungerar väldigt bra ihop”

Jonas Vedin, Ekonomichef, 4Ward

www.amestosolutions.se

**Behöver du
hjälp med...**

Företagsutveckling

Låt oss ta hand om
administration och försäljning.
Senioruthyrning.se
Det kompletta bemanningsföretaget
Elisabeth Nylander, Omr. chef
företag: 070-654 13 96

Boka din plats här.
Christer 070-614 54 56
Anita 076-314 20 03

NYA FÖRETAG I LÄNET Fortsättning på sidan 18

HÄRNÖSAND
Dufvenberg Fastfood AB
Brunne 670, HÄRNÖSAND
Reg datum: 2012-01-13
Bolaget ska bedriva restaurangverksamhet med inriktning på snabb- mat med servering och avhämtning, bedriva handel med värdepapper samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamöter: Britt Ingela Dufvenberg, Anna Ingela Dufvenberg, Pär Mikael Dufvenberg

Härnö Service AB
Södravägen 64, HÄRNÖSAND
Reg datum: 2012-01-09
Bolaget ska bedriva uthyrning av lokaler och fastigheter samt montagearbeten och byggnationer, förvaltning av fast och lös egendom samt handel med värdepapper. Styrelseledamöter: Mats Gunnar Eriksson, Björn Hans Uno Bystedt

Resurspartner A till Ö AB
Slättervägen 12, HÄRNÖSAND
Reg datum: 2011-12-19
Aktiebolaget ska bedriva affärsrådgivning och övrig konsultverksamhet inom områdena ekonomi, och administrativ utveckling, äga och förvalta fast och lös egendom och därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Inge Bo Hans Göran Lindskog

AB Digital Signal i Härnösand
Vitbergsgatan 28, HÄRNÖSAND
Reg datum: 2011-12-08
Bolaget skall bedriva försäljning och installation av elektronik till bostäder och företag, försäljning och installation av fordons elektronik, mobil-elektronik, fastighetsservice, handel med värdepapper samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Ulf Lars Håkan Sjöman

Däckpiraten, Tiina Hartman AB
Varvsallen 1, HÄRNÖSAND
Reg datum: 2011-12-05
Bolaget skall bedriva handel med fordonsdäck, fordonsreparationer och därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Tiina Riitta Hartman

Scanaton Environment AB
Strandvägen 3, HÄRNÖSAND
Reg datum: 2011-12-07
Aktiebolaget ska bedriva handel med industri- och entreprenadmaskiner, uthyrning och inhyrning av dito. Import och export av dito. Konsultverksamhet, handel med värdepapper och handel med fastigheter. Tillverkning av industri- och entreprenadmaskiner. Styrelseledamöter: Kalle Per-Arne Frölander, Ulf Peter Persson, Andrzej Antoni Roth, Per Henrik Mikael Sjöström, Per Johan Krister Westling

Härnö Läkartjänst AB
Marinvägen 5, HÄRNÖSAND
Reg datum: 2011-12-09
Hälsa och sjukvård, psykoterapi och handledning, konsultverksamhet, utbildning, förvaltning av fastigheter och värdepapper samt därmed jämförlig verksamhet. Styrelseledamot: Sven Magnus Widmark

Bergströms Café & restaurang AB
Svenninggatan 7, HÄRNÖSAND
Reg datum: 2011-11-23
Restaurang och café. Styrelseledamot: Karolina Bergström

KRAMFORS
Kramforce AB
Drottninggatan 6, KRAMFORS
Reg datum: 2011-12-12
Handel med värdepapper Konsultverksamhet inom värdepappershandel Konsultverksamhet inom fastighetsbranschen, bygg och förvaltning Ekonomisk rådgivning Styrelseledamöter: Hans Stefan Billström, Kjell Sören Nilsson, Nils Peter Carlstedt, Ulf Göran Högberg, Tomas Olov Viktor Jansson, Bengt Åke Sundqvist

Tommy Schavon jagar nytt riskkapital och är hoppfull, samtalen är positiva. Men hittills har satsningen kantats av problem.



Smart LED-belysning för butiker ska tillverkas i Långsele.

Schavon ger inte upp

Tommy Schavon, tidigare regionchef för Företagarna i Västernorrland, och hans nya företag Zpecta har fått problem. Produktionen av belysning skulle ha varit igång i Långsele, men fel på leveranser gör att det står stilla.

När Tommy Schavon för fyra år sedan lämnat uppdraget som regionchef för Företagarna startade han efter en tid Zpecta som utvecklat en smart och energisnål belysning anpassad för stora butiker. Fram till i dag har cirka 5,5 miljoner investerats i företaget där bland

andra Saminvest gått in som delägare. Zpecta har flyttat in i en av de tomma industrihallar som bromsbandstillverkaren TMD Frictions lämnade efter sig i Långsele. Där har Zpecta byggt en produktionslinje och tillverkningen skulle ha varit igång redan i fjol. I planen för framtiden har företaget sagt sig

”Allt är mycket tråkigt och vi jobbar hårt för att hitta en ny lösning”

TOMMY SCHAVON

behöva ett 20-tal anställda. Nu har det visat sig att en av underleverantörerna skickat transformatorer som inte håller måttet.

– De blir inte godkända i testerna beroende på att de ger ifrån sig störningar som påverkar exempelvis hörapparater och även radio. Allt är mycket tråkigt och vi jobbar hårt för att hitta en ny lösning, säger Tommy Schavon.

– Det är inte utrett ännu om leverantören kan få fram en ny produkt eller om någon annan ska göra det. Men som en följd av fördröjningarna har Zpecta fått likviditetsproblem. Bolaget har redan tre emissioner bakom sig då man tagit in nytt kapital. Och nu pågår en fjärde runda, som Tommy Schavon hoppas ska ge 2 miljoner kronor i kassan.

– **Det är inte lätt** just nu att hitta riskvilliga investerare, jag har träffat väldigt många där vi fört diskussioner. Men vi tror och hoppas att det ska hända saker inom kort. Produkten i sig har rönt ett stort intresse på marknaden, bland annat hos stora kedjor. Två anläggningar har levererats och kunderna ser nya möjligheter med ljussättning, säger Tommy Schavon.

TEXT: ANDERS LÖVGREN
FOTO: MICHAEL ENGMAN

Behöver du
hjälp med...

Entréer, dörrautomatik,
kontors- & miljöinredning

Entréteknik

Tel: 070-2398047

Slamsugning

CORVARA

INDUSTRI & SKADESERVICE

Journr: 060-132750

www.corvara.se

Truckar

MATFOR TRUCK SERVICE AB

Försäljning/service Anders Westin:

070 570 25 24

www.matforstruck.se

Frukt & Grönt

Delta grönt

Din lokala frukt & gröntleverantör

tel 060-52 50 30

www.deltagrönt.se

Återvinning



IL Recycling

Tel: 060-52 40 30

www.ilrecycling.com

Boka din plats här.

Kontakta Anita 076-314 20 03

NYTT ÅR, GE DIG SJÄLV EN:

Fräsch start

Docka den bärbara

Företaget Henge Docks säljer ställ där du kan docka din Macbook vertikalt och därmed spara lite plats på ett trångt skrivbord. Ström och USB kan kopplas in då datorn står dockad och videoutgången kan användas. Från och med februari finns även dockningsstationer för Air-modellerna. 55 dollar för 11-tumsmodellen. 13-tumsmodellen är 5 dollar dyrare.

www.hengedocks.com

Trådlöst SD-kort

Vid den stora teknikmässan CES i Las Vegas i januari presenterade Toshiba ett SD-kort med Wifi. Med det i din kamera kan du komma åt bilderna trådlöst från andra enheter utan att koppla in kameran eller ta ut SD-kortet. Ingen programvara behöver installeras eftersom bilderna nås via en vanlig webbläsare. Någon gång i februari ska det 8 gigabyte stora kortet finnas på marknaden till tonerna av 70 dollar.

www.toshiba.com



Sonys första utan Ericsson

Sony Ericsson har blivit bara Sony efter att Ericsson blivit utköpta ur samarbetet, men Xperia-serien hålls vid liv i och med nya Xperia S. Någon gång under första kvartalet ska det gå att få tag på telefonen, som bland annat utrustats med en dubbelkärnig processor, 12 megapixel-kamera, HDMI-utgång och en skärm på 4,3 tum. Operativsystemet är Android 3.2 men en uppdatering under andra kvartalet till version 4, kallad Ice Cream Sandwich, utlovas av Sony. Pris ännu okänt.

www.sonyericsson.com

Stilrena Vizio

Kalifornien-baserade Vizio har annonserat att de kommer att släppa en hel familj med PC-datorer i vår. Den stilrena designen för tankarna till ett annat välkänt Kalifornien-företag med ett äpple som logga... Allt-i-ett-datorer i bästa I-mac-stil med 24 och 27 tum stora skärmar samt tunna bärbara datorer kommer att ingå i PC-familjen. Pris och exakt releasedatum är att vänta inom kort.

www.vizio.com



Två pigga onlinetjänster

if  then 

Effektivisera online

If This Then That är en gratis onlinetjänst som gör precis vad namnet antyder: den låter dig bestämma att en viss händelse online ska utlösa en annan. Efter registrering får du som användare möjlighet att skapa egna aktiviteter eller titta på och kopiera "recept" från andra. Till exempel kan du få sms eller mail om en vädersajt förutspår regn nästkommande dag, automatiskt skicka en tackhälsning till nya twitter-followers eller automatiskt ladda ner foton du taggas i på Facebook till din Dropbox.

www.ifttt.com

 **Code Year**

Lär dig koda i år

Codecademy skapades av två män vid namn Zach och Ryan som ledsnade på att det inte fanns några riktigt bra guider online som lärde ut hur man programmerar från grunden på ett bra och effektivt sätt. Med projektet Code Year vill de ändra på detta. Vill man delta skriver man in sin mail-adress på startsidan och får veckovis nya övningar och guider. Helt gratis.

www.codeyear.com

Smidigare presentationer

Logitech Cube är en datormus som kombinerar vanlig funktionalitet med presentationsverktyg i ett litet paket som utan problem får plats i de flesta fickor. Då den ligger mot bordet fungerar den som en mus med en ovansida som kan användas som scroll. Då den lyfts blir den en fjärr som kan navigera i en PowerPoint-presentation. Mottagaren ansluts till datorns USB-port. Priset ligger runt 700 kronor.

www.logitech.com



Viktor Lövgren

viktor@naringsbliv.to

KRÖNIKA: Sociala medier

Jesper Johansson

jesper@osynlig.se



Vi välkomnar Jesper Johansson som återkommande krönikör i NÄRINGSBLIV. Han driver Sundsvallsbaserade Osynlig AB, som erbjuder tjänster inom digital kommunikation.

Ta kontrollen över din Facebook-profil

– **Hur var det i USA?** frågade en kund när vi träffades. Min första tanke var: Hur visste hon att jag hade varit där? Sedan slog det mig. Facebook! Som många andra har jag valt att blanda barndomsvänner och familj med ytligt bekanta och kunder på Facebook. Om jag skulle hälsa på dem på stan kan jag väl lika gärna ha dem som vän på Facebook, tänker jag.

Men det som skrivs på Facebook är transparent och konstant. Det går fort att tappa kontrollen. Du har kanske lockats till att logga in med din Facebook-användare på en tidningssajt någon gång? På så sätt kan du få innehåll som anpassas utifrån vad du och dina vänner är intresserade av. Fantastiskt på många sätt, men skrämmande på många andra. För samma sekund som du stimulerar din nyfikenhet om vad andra gör, blottar du dig själv. Jag har sett direktörer av "misstag" dela med sig av att de tittat på erotiska länkar, och otrohet avslöjas genom bildtagningar. Bland annat.

Sedan "tidslinjen" introducerades flyter även gamla synder upp till ytan. Äldre inlägg görs strukturerat tillgängliga för alla dina vänner. Dessutom används Open Graph-tekniken allt mer, vilken gör det möjligt för exempelvis Spotify att berätta för Facebook precis vad du gör.

Google håller dessutom på att lansera TV-apparater för fullt, och bli inte förvånad om plötsligt nästan all reklam på din TV handlar om badrum. Hur visste din TV att just du gick i tankar om att renovera om ditt badrum?

Här är tre tips som ger dig bättre kontroll:

- Sortera in dina vänner i listor. Du får kontroll över vilka vänners uppdateringar som ska visas i ditt personliga flöde och en möjlighet att sortera in vilka vänner som ska se dina inlägg, bilder med mera.
- Gå igenom sekretessinställningarna. Där kan exempelvis ställa in så att du måste godkänna varje gång du taggas i ett inlägg eller en bild, checkas in på en plats samt vilken information som annonsörer ska få tillgång till om dig.
- Ha koll på dina applikationer. Varje gång du kopplar ihop en tjänst med Facebook, eller använder en applikation, får du möjlighet att bekräfta vilken information om dig den ska få tillgång till. Klicka inte bara "godkänn".



Vill du bli granne med ICA?

ICA Fastigheter är ett av Skandinavien största fastighetsbolag inom handel. Vi äger, aktivt förvaltar och hyr in 2 500 000 m² lokalyta för ICAs verksamhet och investerar i nybyggnation av butiker.

På de mest attraktiva platserna i landet anlägger och utvecklar ICA Fastigheter Sverige så kallade "Retail Parks". Det är handelsplatser med volymhandelsbutiker i nära eller direkt anslutning till en Maxi ICA Stormarknad eller ICA Kvantum. Konceptet kallar vi Goda Grannar - både starka rikstäckande kedjeföretag och framgångsrika lokala butiker - Lokala Världsmästare.

Nu bygger vi en Maxi ICA Stormarknad i Härnösand och gör plats för 4 000 kvm Goda Grannar. Vill du bli granne med ICA Maxi Härnösand? Välkommen att ringa Joakim Gillman på telefon: 021-19 47 08

Vi ses!

ICA Fastigheter Sverige AB 

Flexibel flisproduktion ger miljövänlig värme

Vi har 30 års erfarenhet i branschen.

Vi åtar oss uppdrag i hela Sverige och Europa.

Vi har världens största mobila skivhugg. Den klarar en stockdiameter på 80 cm. Maskinen är också utrustad med motor enligt miljöklass 3b. Lastbilen har miljöklass Euro 5.

Bergeforsens flis AB

Bergeforsens Flis AB, Lögdövägen 5, Bergeforsen
Telefon: 060-57 92 90, Mobil: 070-512 49 16 www.bergeforsensflis.com



NYA FÖRETAG I LÄNET

Webbanalys i Västernorrland AB

Herrgårdsvägen 5, KRAMFORS
Reg datum: 2012-01-03
Föremålet för bolagets verksamhet är att bedriva konsultverksamhet inom webbdesign och IT-relaterade produkter och tjänster samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Karl Anders Micael Enkurs

Orbyzon AB

Hammarsön 130, NYLAND
Reg datum: 2011-12-27
Företaget ska bedriva verksamhet med resor, vistelser, longstay konferenser, mässor, golfarrangemang, golfträvningar, friskvård och hälsoarrangemang samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Ulf Göran Bergqvist

SUNDSVALL

Duplicera 7 AB

Esplanaden 10 A, SUNDSVALL
Reg datum: 2012-01-10
Bolaget skall bedriva handel med aktier och värdepapper för egen räkning samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamöter: Nicklas Filip Sångberg, Thord Andreas Nelvig, Ronnie Andreas Ohlsjö

Granlo BK Innebandy AB

Box 306, SUNDSVALL
Reg datum: 2012-01-09
Bolagets verksamhet ska vara att förvalta och bruka kommersiella rättigheter hänförliga Granlo BK s elitlag i innebandy, bedriva lagets idrottsliga verksamhet samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamöter: Lars Peter Gunnar Björs, Lennart Helmer Sanderyd, Lars Wolger Svedin

Henrik Svensson Travstall AB

Östansjö 166, MATFORS
Reg datum: 2012-01-13
Bolaget skall bedriva uppfödning, träning, tävling, inköp och försäljning av hästar och därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamöter: Odd Jonas Henrik Svensson, Britt Maria-Lena Nordin

Forma Consulting Group AB

BOX 1030, SUNDSVALL
Reg datum: 2012-01-02
Bolaget skall bedriva konsultationer i juridiska och ekonomiska frågor, vidare skall bolaget bedriva förvaltning av värdepapper samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamöter: Karl Johan Stefan Bratteberg, Jack Robert Gullbo, Eva-Lena Birgitta Johansson Olsson, Pia Carla Gun-Britt Henry Lindberg

KS Husvagn & Skoter AB

Avxvägen 2, SUNDSVALL
Reg datum: 2012-01-10
Bolaget skall bedriva försäljning av husvagnar, husbilar, snöskotrar, släpvagnar och terrängmaskiner samt tillbehör till dessa. Äga och förvalta värdepapper samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Kenneth Stefan Svelander

Lena A Nylander AB

Laxvägen 10, NJURUNDA
Reg datum: 2012-01-10
Föremålet för bolagets verksamhet är att äga och förvalta fastigheter och därmed förenlig verksamhet samt administration inom ekonomi och löner. Styrelseledamot: Lena Britt Abrahamsson Nylander

BESÖK OSS PÅ WEBBEN

DIN LOKALA LEVERANTÖR AV FÄRDIGUTRUSTADE ENTREPRENADMASKINER TILL RÄTT PRIS!

PG Marketing & Trading AB

Patrik 076-822 01 70 • Peter 070-607 52 29 • www.pgmt.se



Revision, redovisning, skatt
och rådgivning

Tel 060-64 50 00

www.kpmg.se

Agda PS

– det rollbaserade personalsystemet

agDA

Telefon 060-13 88 56, www.agda.se



KALTES
Grafiska AB

www.kaltes.se

ARTISTER - EVENEMANG - KONGRESSER - UNDERHÅLLNING

Vi skräddarsyr ditt evenemang
– besök vår hemsida:

www.programbolaget.com

Ö. Långgatan 17, Sundsvall Tel: 060-17 17 66



PROGRAMBOLAGET
Folkparkernas Programbolag AB



Westhagen

Tillsammans skapar vi nytta och effekt!

060 - 17 83 40

www.westhagen.se

MEDIEGRUPPEN

marklund & sandelin ab

Vi utvecklar din kommunikation
– besök vår nya hemsida:

www.mediegruppen.com

NYA FÖRETAG I LÄNET

Fortsättning på sidan 22

JA Rental AB

Tösta 407, KOVLAND

Reg datum: 2012-01-09

Aktiebolagets verksamhet ska vara att ägna sig åt uthyrning av personbilar, lastbilar och andra fordon samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Mats Valter Fredrik Julander

Ohlsjö Invest AB

Juniskärsvägen 3, KVISSLEBY

Reg datum: 2012-01-10

Bolaget skall bedriva handel med aktier och värdepapper för egen räkning samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Ronnie Andreas Ohlsjö

Pålles Teambuilding AB

Västra Vägen 109, SUNDSVALL

Reg datum: 2012-01-13

Aktiebolaget ska bedriva uthyrning och försäljning av sportverksamhet samt konsultverksamhet inom sport, bolaget ska även förvalta fast och lös egendom samt aktier och värdepapper. Styrelseledamot: Sten Paul Börjén

Rusth Bygg AB

Prästgatan 7, SUNDSVALL

Reg datum: 2012-01-10

Föremålet för bolagets verksamhet är byggnadsverksamhet, tillverkning av byggnads- och inredningsnickerier och därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Nils Håkan Rust

Sundsvalls Skog och Teknik AB

Solbergsvägen 52, NJURUNDA

Reg datum: 2012-01-13

Bolaget skall bedriva markberedning och övrig skoglig verksamhet, utföra reparationer och utveckling av maskiner i anslutning härtil, bedriva handel med värdepapper och därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Sten Sture Vestberg

Tapkiran bygg AB

Alnövägen 71, ALNÖ

Reg datum: 2012-01-10

Bolaget ska bedriva byggverksamhet, import av byggnadsmaterial, äga och förvalta fastigheter samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Atilla Göy

Gleba Sweden AB

Götgatan 30, SUNDSVALL

Reg datum: 2012-01-02

IT konsult och import av presentartiklar och förbrukningsartiklar. Styrelseledamot: Mats Håkan Eriksson

NLMG Sverige AB

Björkvägen 9, MATFORS

Reg datum: 2012-01-04

Bolaget skall bedriva konsultation, information, rådgivning, framställning och försäljning av informationsmaterial, organisations- och verksamhetsutveckling samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamöter: Leif Urban Sverker Lyxell, Lena Margaretha Kulle, Pia Carina Lind

Benson Quality Assurance AB

Västergatan 29 B, SUNDSVALL

Reg datum: 2011-12-28

Föremålet för bolagets verksamhet är att bedriva konsultationer och utbildning inom kvalitets- och miljöledningssystem samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Emma Christin Benson

Molin & Westrin AB

Nybrogatan 23 A, SUNDSVALL

Reg datum: 2012-01-04

Bolaget skall bedriva restaurang och cateringverksamhet, vidare skall bolaget bedriva konsultverksamhet inom restaurangbranschen, butiksverksamhet, äga och förvalta fast egendom, värdepapper samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Carl Erik Göran Vestrin

Betongpersonal i Sundsvall AB

Stornäset 130, ALNÖ

Reg datum: 2011-12-29

Bolaget skall bedriva personaluthyrning till byggverksamhet, bedriva handel med fastigheter och värdepapper och därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Hans Åke Eriksson

Majema i Sundsvall AB

Edsta 112, STÖDE

Reg datum: 2011-12-29

Bolaget skall bedriva grossistverksamhet inom drycker, kolsyra och övriga bryggeriprodukter. Bolaget skall även äga och förvalta fastigheter samt idka därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Stefan Krister Uppling

Wilhelmina Holding AB

Box 858, SUNDSVALL

Reg datum: 2011-12-30

Bolaget ska äga och förvalta aktier och andelar, samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamöter: Per Magnus Norlin, Nils Patrik Attini, Ann-Katrin Norlin

Celsuinuator AB

Armsjövägen 45, NJURUNDA

Reg datum: 2011-12-29

Föremålet för bolagets verksamhet är utveckling av infrastruktur, i design och ingenjörskonstruktion, energitveckling av naturgas och därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamöter: Sven Olof Edvin Lundgren, Karl Sören Lundgren

AB Jalal Ali

Lärkvägen 5, SUNDSVALL

Reg datum: 2011-12-20

Aktiebolaget ska bedriva pizzeria och restaurangverksamhet. Styrelseledamot: Jalal Khani Ali

Dahlströmsgruppen AB

Krokvägen 7, MATFORS

Reg datum: 2011-12-20

Postorderförsäljning av biprodukter till dryckesbranschen. Bolagets verksamhet skall även vara försäljning av konfektionsvaror och handel med värdepapper. Styrelseledamöter: Per Harald Dahlström, Bo Gustaf Dahlström, Sonja Elisabeth Dahlström

Fastighets AB Beståndet

Box 329, SUNDSVALL

Reg datum: 2011-12-19

Bolaget skall äga och förvalta lös och fast egendom samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Ulf Peter Normelli

Henriksson Konsult AB

Skakelvägen 11, SUNDSVALL

Reg datum: 2011-12-20

Konsultationer inom bygg och installation såsom el och VVS. Äga och förvalta fast och lös egendom. Styrelseledamot: Rolf Ove Henriksson

HLG Förvaltning AB

Tegevägen 22, SUNDSVALL

Reg datum: 2011-12-20

Aktiebolagets verksamhet ska vara att äga och förvalta aktier i rörelse drivande bolag, bedriva kapitalförvaltning samt bedriva därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Håkan Lars Göran Berggren

JEDAF AB

Nya Hamngatan 21, SUNDSVALL

Reg datum: 2011-12-19

Bolaget ska sälja konsulttjänster inom databranschen samt äga och förvalta värdepapper samt bedriva därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamöter: David Rune Jonsson, Jarle Skogheim, Erik Kristofer Brorsson Suup, Johan Anders Åberg

MED MINA EGNA ORD Robert Lönnelid

”2011 blev min värsta mardröm”

För ett år sedan var allt bara uppåt i mitt liv som företagare. Aldrig kunde jag då tro att 2011 skulle bli min värsta mardröm. Men i affärer kan det gå både fort och fel, det har jag fått lära mig.

Vårt familjebolag Lönnelids Industri AB som tillverkade friggebodar i egen design hade fått en drömorder och skulle leverera 1 500 exemplar till Bauhaus. När vi fick det stora företaget som köpare så jublade vi och gav oss in i affären med högsta fart.

Med facit i hand skulle vi ha varit betydligt mer försiktiga och inte rusat fram. Det dröjde inte länge förrän vi insåg att avtalet var allt annat än en drömorder.

Vi arbetade i tvåskift och slog nästan knut på oss själva för att klara leveranserna. Vi växte inte, vi exploderade. Men vi hade väldigt svårt att få betalt, vår kund visade sig arbeta på ett sätt som vi inte kunnat förutse.

När vi fick allvarliga problem med likviditeten och samtidigt var pressade att leverera enligt avtal fanns några mycket svåra vägval vi ställdes inför. Vi kunde låna pengar för att över huvud taget klara av att köpa råvara. Vi kunde sälja till någon med resurser att fullfölja avtalet. Och vi kunde försätta bolaget som då hade ett 20-tal anställda i konkurs.

Vi var i det här läget så pressade och slutkörda att en försäljning kändes som en befrielse. Något stort värde fanns inte upparbetat i bolaget, däremot krävdes insatser för att gå vidare. Vi sålde därför familjeföretaget för 1 krona. Köparen kopplade vi samman med via en företagsmäklare i Helsingborg som jag fått kontakt med på Internet.

Vid kontakterna med mäklaren och med köparens ombud som besökte vår husfabrik fanns ingen anledning att misstänka något fuffens. De verkade mycket seriösa och gjorde grundliga efterfrågningar. Jag kände mig trygg med att tillverkningen skulle kunna fortsätta och att många anställda skulle ha kvar jobben.

Jag och min fru Tina åkte till Turkiet för att koppla av med en veckas semester när affären var gjord. Där blev jag uppringd av en journalist som då visste att vi blivit lurade. Den nya ägaren gick inte att nå och bolaget var lämnat vind för våg. Friggebodar till ett värde av en miljon kronor var också försvunna.

”Vid kontakterna med mäklaren och med köparens ombud som besökte vår husfabrik fanns ingen anledning att misstänka något fuffens.”

ROBERT LÖNNELID OM KÖPAREN

Det här var början på en fruktansvärt jobbig tid för mig och min familj. Utan dröjsmål anmälde vi allt till Ekobrottsmyndigheten som fått all vår dokumentation. Jag försökte återta kontrollen över bolaget men misslyckades och sedan blev det bara ett stort kaos. Inte nog med att det fanns hundra frågetecken kring vad som egentligen hade hänt och att de inblandade inte gick att få tag på, det värsta var spekulationer från omgivningen kring att vi själva plundrat bolaget.

Till dem går bara att säga att vi hela tiden kört med öppna kort. Allt är anmält till myndigheterna och jag står mer än gärna till deras

förfogande när helst de vill göra utredningar.

Det går nog inte att beskriva hur man mår mitt i en sådan här historia. Men sömnlöshet, stress och depression är sådant som jag tvingats bekanta mig på nära håll med under sommar och höst. I mörka stunder har jag tvivlat på mig själv och undrat hur allt kunde gå så snett.

Men det går att resa sig. Jag har ändå en stark drivkraft som entreprenör. Det är mycket viktigt för mig att få arbeta med färg och form och att skapa. Långsamt började jag få tillbaka sådana tankar.

Jag får också tacka min närmaste omgivning, vi har stöttat varandra! Men viktiga har också folk i trävarubranschen varit, till exempel leverantörer som uppmuntrat mig att ta nya tag.

Jag är den förste att medge att mycket kunnat göras annorlunda i den här soppan. Först och främst skulle vi ha varit mycket tuffare mot Bauhaus. Man ska inte underteckna ett 14-sidigt avtal som är skrivet på tyska utan att förstå minsta tecken. Och när man får kontakt med en mäklare bör man ta referenser. Man lär sig av misstagen.

Den senaste tiden har jag hoppat upp ur sängen på morgonen. Till sammans med min son Victor och en produktionsledare från det gamla bolaget driver jag nu Lönnelid och Sjögren Industri. Vi hyr en lokal i Årskogen, har investerat i maskiner och börjar i liten skala tillverka friggebodar igen.

Jag känner arbetsglädje, men är försiktig. Vem som än sticker ett avtal i händerna på mig nu så blir det inte påskrivet förrän alla punkter är grundligt utredda.

BERÄTTAT FÖR ANDERS LÖVGREN



Redaktionell kommentar:

Lönnelid Industri AB är försatt i konkurs. Konkursförvaltaren Peter Thoms har gjort en polisanmälan utifrån att värden försvann från bolaget efter att de nya ägarna kom in i bilden. Robert Lönnelid har själv anmält hela historien till ekobrottsmyndigheten. Det sista som hänt är att faktureringsbolaget Prioritet Finans stämt Lönnelid Industri på ett miljonbelopp. Bakgrunden är att Lönnelids sålde en del av sina fakturor till Prioritet, ett vanligt sätt för företag att snabbt få in likvida medel. Prioritet fick i sin tur betalt av Bauhaus. Men då Bauhaus inte fick den sista stulna leveransen betalade bolaget inte till Prioritet som då stämde Lönnelids. Robert Lönnelid säger att de på flera grunder bestrider kraven och att en juridisk process är att vänta. Dessutom har han anmält ett inlag i Mittnytt till granskningsnämnden och hävdar att sakfel och lögner presenterats i programmet.

ANDERS LÖVGREN

Företagskunder:

När såg du över ditt elavtal senast?

Ring mig så ser jag till att du får rätt avtal till ditt företag!

Några av våra nöjda avtalskunder:



Per-Martin "Macke" Eriksson
Ring 0680 242 21 eller maila
per-martin.eriksson@fyrfasen.se

Information om dina konsumenträttigheter, vår klagomåls-
hantering och hjälp med tvistlösning, finner du på www.fyrfasen.se

020 - 44 44 41 www.fyrfasen.se

RING OSS SÅ PLANERAR VI 2012 TILLSAMMANS!

Vi når alla företag

Christer Johansson har ansvaret för annons- och bilageförsäljningen och jobbar även med att utveckla varumärket NÄRINGSLIV. Vid sin sida har han **Anita Norberg Pajari** som arbetar med annons- och bilageförsäljning.

Utgivningsplan och annonspriser finns på nya www.naringsliv.to



Christer Johansson
070-614 54 56
christer@naringsliv.to



Anita Norberg Pajari
076-314 20 03
anita@naringsliv.to

NYA FÖRETAG I LÄNET

Fortsättning på sidan 27

Koivuranta Invest AB

Saturnusvägen 7, SUNDSVALL
Reg datum: 2011-12-21
Föremålet för bolagets verksamhet är äga och förvalta fastigheter, aktier och värdepapper och därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Paavo Ilmari Koivuranta

Molin & Westrin AB

Nybrogatan 23 A, SUNDSVALL
Reg datum: 2012-01-04
Bolaget skall bedriva restaurang och cateringverksamhet, vidare skall bolaget bedriva konsultverksamhet inom restaurangbranschen, butiksverksamhet, äga och förvalta fast egendom, värdepapper samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Carl Erik Göran Vestrin

RCG Förvaltning AB

Tegelvägen 22, SUNDSVALL
Reg datum: 2011-12-20
Aktiebolagets verksamhet ska vara att äga och förvalta aktier i rörelse drivande bolag, bedriva kapitalförvaltning samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Roger Claes Gunnar Berggren

STRICON AB

Slupvägen 10, ALNÖ
Reg datum: 2011-12-22
Erbjuder konsulttjänster inom data och telekom, projektledning, planering och analysering av mobilnät. Design och konfigurering av IP-baserade data- och mobilnät. Kapitalförvaltning av fast och lös egendom. Styrelseledamöter: Tord Peder Strid, Linda Elisabet Strid

Tunbyns grävkonst AB

Tunbyn 509, SUNDSVALL
Reg datum: 2011-12-19
Företaget utför mark- och anläggningsarbeten, schaktningsarbeten, material och maskintransporter samt rivningsarbeten och andra arbeten inom maskinentreprenad- branschen. Även mindre byggnationer. Styrelseledamot: Per-Martin Haag

Eriksson & Co i Sundsvall AB

Myre 101, Myre Centrum, NJURUNDA
Reg datum: 2011-12-16
Föremålet för bolagets verksamhet är att bedriva reparationer samt inköp och försäljning av entreprenadmaskiner inom lantbruksverksamhet samt äga och förvalta värdepapper och därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Lars Stefan Eriksson

AEC Förvaltning AB

Tegelvägen 22, SUNDSVALL
Reg datum: 2011-12-13
Aktiebolagets verksamhet ska vara att äga och förvalta aktier i rörelse drivande bolag, bedriva kapitalförvaltning, samt bedriva därmed förenliga verksamheter. Styrelseledamot: Annette Eva-Carin Berggren

Bruddalen Bygg AB

Klockarbacken Bruddalen 168, KOVLAND
Reg datum: 2011-12-13
Bolaget ska bedriva byggfirma med inriktning på inredning, försäljning av kök och kökstillbehör, montage av desamma, försäljning av vitvaror och därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Jenny Maria Nilsson

Vi kommer under året att få in både **kontors- och affärslokaler** i Kramfors och Nyland. Välkommen att kontakta oss!



Biblioteksgatan 2, 872 30 Kramfors
0612-71 77 00 | www.krambo.se

Prenumerera på NÄRINGSLIV!

Vill du vara säker på att få en aldeles egen tidning, till jobbet eller hem i brevlådan? Beställ tio nummer för självkostnadspris 330 kronor plus moms så skickar vi dig det senaste numret gratis!

Beställ på www.naringsliv.to

330:-
(exkl. moms)

HOCKEYBASTU OCH CURLING PÅ GÄRDE

KOMBINATION MED VÅR HOCKEYBASTU KAN DU SPELA CURLING MED DINA KUNDER ELLER KOLLEGOR. PASSAR DET INTE MED EN LIVEMATCH SÅ SÄNDER VI ÄVEN ALL ÖVRIG IDROTT PÅ VÅR STORBILDSSKÄRM I HOCKEYBASTUN.

Ring Roger Magnusson på Sundsvall Hockey för vidare dialog, 070-310 29 01

Lämpligt från 10 personer och uppåt. Curlingen tar ca två timmar.



Digitala reklamskärmar på **19 ställen** i **Sundsvall** och **Östersund!**

Välkommen till vår **reklamkanal!**

Några av våra kunder:

MEDIASTHUSET

AVIS

BILTEMA



www.eyechannel.se

RYDS GLAS

dina Dina Försäkringar

Se alla kunder på webben!



Hallå där...

... Micael Enkurs som den 2 december registrerade Webbanalys AB i Västernorrland tillsammans med Emma Wiklund och Mikael Jakobsson.

Vem är du och vad har du för bakgrund?

– Jag är 29 år, född i Borlänge och uppvuxen på Ljusterö i Stockholms skärgård. Bor med sambo i villa i Sandviken, Kramfors. 2004 flyttade jag upp hit för att studera programmering och datavetenskap i tre år på Powerhouse. Sedan var jag lärare där ett par år innan jag började som projektledare inom säkerhetsbranschen och som konsult på IT Hosting & Media, där jag träffade de övriga två delägarna till vårt bolag.

Varför startade du eget?

– IT Hosting & Media ville ta in fler ägare för att stärka företaget. Vårt nybildade bolag tar över kundstocken och inventarierna och kommer även att överta namnet. Ärendet ligger hos Bolagsverket nu.

Vad erbjuder ni för produkter och tjänster?

– Utveckling och drift av hemsidor samt andra förekommande uppdrag inom IT-branschen.

Vilka är kunderna?

– Främst små och medelstora företag i Västernorrland men även från andra delar av landet. Just nu har vi ett hundratal kunder.

Hur kommer verksamheten att utvecklas?

– Vi är fem anställda nu och vill hålla oss på den nivån men öka antalet kunder. Under det kommande året vill vi även öka "lagom" med tjänsteutbudet.

Har du någon förebild som företagare?

– Inte direkt men jag ser allmänt upp till framgångsrika IT-företagare.

Vilka är dina starka och svaga sidor som företagare?

– Jag har gedigen kunskap som utvecklare och programmerare med kunnigt folk omkring mig. Men som nyföretagare har jag mycket att sätta mig in i.

ANDERS HAMMARBERG



Riksdagsledamöten Lena Asplund (M) från Sollefteå och Ö-viks kommunalråd Elvy Söderström (S) frågas ut av moderatorn Nicklas Mattsson.

Startskott för bättre företagsklimat?

I mitten av januari samlades 100 deltagare på Hotell Höga kusten i Kramfors för att diskutera länets företagsklimat.

Kenneth Bengtsson, avgående vd för ICA och ordförande för Svenskt Näringsliv, var en av många som sjöng företagarens lov. Attityder måste förändras. Det behövs mer entreprenörskap i skolan. Inga överraskningar, alltså.

Lena Asplund, moderat riksdagsledamot från Sollefteå, betonade att regeringen vill främja företagsklimatet men hade inte med sig några nya konkreta åtgärder som ska göra det möjligt.

Och Elvy Söderström, socialdemokratiskt kommunalråd i Örnsköldsvik visade hur svår frågan om fri företagsamhet är i praktiken. Å ena sidan stämde hon in i hyllningskören till entreprenörerna. Samtidigt avslöjade hon att den redan utlovade reformen som ska släppa in privata aktörer inom hemtjänsten i Ö-vik är lagd på is.

– Vi har beslutat skjuta upp införandet tills de kryphål som finns är tilltäppta, deklarerade Elvy Söderström.

För arrangemanget svarade Handelskammaren, Svenskt Näringsliv, Företagarna och Ung Företagsamhet.

OLOF AXELSSON

... men arbetsgivarna nobbar Timrå-frieri

Under träffen i Kramfors (se ovan) passade Timrås kommunalråd Ewa Lindstrand (S) på att sträcka ut en hand till Svenskt Näringslivs ordförande Kenneth Bengtsson:

– Vi skulle vilja ha en person från er i Timrå som konkret kan hjälpa oss att förbättra företagsklimatet. Vi behöver stöd för att komma vidare.

Men förslaget togs emot kallsinnigt av Kenneth Bengtsson, som tycker att det räcker att organisationen har ett regionkontor i Sundsvall.

– Det där är ett förlegat synsätt.



Kenneth Bengtsson, ordförande för Svenskt Näringsliv.

Ansvaret för företagsklimatet ligger hos de lokala politikerna, sa han.

OLOF AXELSSON

Vår servicevilja är stor!

Vår grundläggande policy är att ge våra kunder hög kvalitet och servicegrad på utförda tjänster. Det kan med trygghet ske genom vår välutbildade personal och vår moderna maskinpark.

Vi erbjuder flexibla och effektiva lösningar som skräddarsys efter kundens behov.



VÅRA TJÄNSTER:

Asbestsanering · Avfallshandling · Golslipning · Högtrycksrengöring · Kemisk systemrengöring · Kolsyreblästring · Mögelsanering · Oljesanering · Rostskyddsmålning · Rörledning · Sandblästring · Slamsugning · Avloppspolning · Takmålningar · Säkerhetsrådgivare · TV-inspektion · Vattenbilning · Vacuumsanering · Renovering av fasader och balkonger · Vattenblästring · Vi utför även diverse specialbeläggningar allt från fasader till vattentorn

Mejselvägen 11, Sundsvall
JOURNUMMER 060-13 27 50
060-64 47 90, www.corvara.se



Över 50 år i det norrländska näringslivets tjänst!

Ekonomirapporten: - 22 grader, 18 m/s

TILL SAMMANS

Ett toppförsök nu kräver en erfaren partner. Vi på Norrlandsfonden har i över 50 år – oavsett konjunktur – följt med norrländska företag till framgång. Det tänker vi fortsätta med.



Topplån för företag™
www.norrlandsfonden.se



Kollegor som pratar högt
i telefon retar många.



Oljud största källan till otrivsel på kontoret

Drömmer du också om ett eget rum på jobbet? Irriterar du dig på höga ljud och dålig ventilation? Då är du långt ifrån ensam, enligt en ny enkät.

72% av västernorrälänningarna föredrar ett eget arbetsrum på kontoret. Det visar en enkätundersökning från marknadsplatsen Objektvision.

Vad krävs då för att vi ska trivas på jobbet? 65 procent betonar – föga överraskande – vikten av bra belysning, ljudnivå, ventilation och temperatur.

Nästan sex av tio skulle inte vilja vara utan ett fikarum där man kan laga eller värma medhavd mat, enligt undersökningen.

Det klart största irritationsmomentet på de svenska kontoren är störande ljud. Särskilt frustrerade är det med kollegor som talar högt i telefon eller med varandra, ventilationsbuller



Populär på jobbet.

och klappret av höga klackar. Ful eller dåligt planerad interiör, exempelvis obekväma stolar eller dålig planlösning är också en källa till irritation, liksom allmän oordning och när det är för varmt eller kallt i lokalerna. Även skvaller och dålig kommunikation irriterar många.

5 192 personer från hela Sverige deltog i undersökningen som gjordes i november 2011.

NÄRINGSLIV

Detta irriterar oss på kontoret

- 1. Ljud (24 %)**
Telefoni, högljutt prat, ventilationsbuller, klappret av höga klackar.
- 2. Interiör (17 %)**
Ful inredning, dålig planlösning, obekväma stolar, dålig belysning.
- 3. Oordning (14 %)**
Stökighet, dålig städning.
- 4. Klimat (11 %)**
Dålig ventilation, för kallt eller för varmt.
- 5. Skvaller (8 %)**
Skvaller, dålig kommunikation och mobbing.

KÄLLA: OBJEKTVISION



Sveriges starkaste man hjälper dig toppa formen

NÄRINGS LIV hälsar Timråbon och kraftpaketet John Pasanen välkommen som krönikör inom träning och hälsa.

Vem är du?

– Jag är 36 år och jobbar som personlig tränare på Helex i Sundsvall. Jag har vunnit tävlingen Sveriges starkaste man två gånger (viktklass under 105 kilo) och tagit hem SM i individuell dragkamp två gånger.

Hur stark är du egentligen?

– Jag kan lyfta bilar, stenklot på 180 kilo och dra lastbilar. Jag kan bära hela min familj (fem personer) i famnen och skratta när jag springer med 400 kilo på axlarna. Jag är en ”strongman”.

Vad ska du skriva om?

– Hur man får in motion i vardagen och hur man blir sjukt stark av att leka med barnen, gå till

jobbet eller byta däck på bilen. Likaså visa att det går att hitta motivation även till de små och till synes meningslösa träningspassen.

Hur ska tipsen användas?

– Mitt råd är att göra som jag, plocka ut det som fungerar just nu. Spara det andra till kommande dagar då motivationen kanske är på topp. På det viset kan man inte misslyckas på grund av för höga ambitioner. Ena gången väljer jag att träna som en elitidrottare. Nästa pass när det är lite stressigt kör jag som en glad motionär. Och när det är dags att röja i trädgården kanske jag öser på med riktig strongman-träning. Nu kör vi!

KRÖNIKA: Träning

John Pasanen

john.pasanen@helex.se



Hitta känslan av ”shit vad grym jag är”

Börja med att bestämma målen med din träning. Hur bra kondition, hur stark, snabb och uthållig behöver du vara? Visst, det är jätteroligt att kunna lyfta upp en bil ur diket när grannarna tittar på. Men hur ofta inträffar det?

Därefter gäller det att hitta belöningar som går i fas med din nya livsstil. Förutom att sätta mål och delmål behöver du hitta en positiv upplevelse i att bli utmattad, lära dig känna ”shit vad grym jag är”. Även om det från början känns påtvingat och konstgjort att berömma sig själv så fungerar det!

Till den som är otränad är mitt första råd: Sluta med att bara förflytta dig! Rör dig aktivt i vardagen, promenera till jobbet och ta trapporna i stället för hissen. Öka sedan din kondition genom exempelvis motionscykel, löpband eller utomhus. Här är det viktigt att du gör en långsam upptrappning utdragen på tre veckor med tre-fem pass i veckan.

– Det här gäller kanske framför allt dig som tidigare åkt skidor eller löptränat aktivt. Det är väldigt lätt att hitta känslan lite väl snabbt och dra på sig en överansträngning. Följden är att det tar längre tid att komma i form än med en lugnare upptrappning. Även om det känns helt meningslöst att från början gå/jogga två kilometer så har du igen det ganska snabbt.

Samma sak gäller om du ska köra igång på ett gym. Börja lugnt. Välj ut fem-sex övningar: drag, press, ben, mage och rygg. Var säker på att du valt rätt övningar för just dina förutsättningar. Gärna i samråd med en träningsvän eller en personlig tränare. Vänj musklerna och nervsystemet i den nya tekniken med mycket låga vikter så du med lätthet klarar 20 repetitioner. Trappa upp med att göra 1 x 20 repetitioner första passet, 2 x 20 andra, och därefter 3 x 20 kommande pass de första veckorna. Då har du informerat dina muskler om dina nya krav och förväntningar och musklerna börjar genast anpassa sig och bli starkare i sin uppgift.

PS. Glöm inte att pulkbacken kan fungera som en träningsarena. Beroende på antal barn och pulkor som ska bäras upp – och naturligtvis storleken på backen – kan den användas av allt från motionär till elitnivå. Du väljer om du springer hela eller halva backen åt gången, om du springer i kapp med pulkan eller åker ner. Självklart har jag provat detta och det fungerar brutalt bra!

Välkommen till nya www.naringsliv.to

"Tvinga inte doktorn att bli businessman"
OLOF AXELSSON, CHEFREDAKTÖR

START BLOGGEN MAGASINET FÖRETAGANDE ANNONSERA KALENDERN

samhall
SVENSGES VIKTIGASTE SERVICELEVERANTÖR

Näringslivskalendern

12 FEB ARRANGÖR
Ett evenemang du inte bör missa
12 februari 2012 11:30

01 MAR ARRANGÖR
Föreläsning: Kriskommunikation genom sociala medier
01 mars 2012 16:00

17 MAR ARRANGÖR
Eftermiddagskaffe med experterna
17 mars 2012 14:30

[Hela kalendern](#)

Premiär 10 februari

ationsängesten flåsa mig i nacken"

och lärde sig entreprenörens ABC. I dag driver undsvall och har hantliga planer kring E4-bygget. Kommentör, hur hon fördebblade värdet på sin båt

- + **Kalendarium** för näringslivet
- + **Nyheter** från hela regionen
- + **Länets bästa bloggare**
- + **Nya företag och konkurser**
- + **Alltid aktuell statistik**

Konferens • Hotell
Restaurang

Torpshammars Herrgård
Tel: 0691-205 80
info@torpshammar.com
torpshammar.com

> Grupp & Konferens

Företag, förening eller kompisgäng?

Kontakta mig så hjälper jag dig anordna din nästa grupp- och konferensresa!

> **Ulrica**

Storgatan 11, Sundsvall
Gesällvägen 1, Birsta City
060-52 53 00
www.resia.se

resia

NYA FÖRETAG I LÄNET

Fortsättning på sidan 29

SOLLEFTEÅ

Häggblands El AB

Bangatan 4, SOLLEFTEÅ
Reg datum: 2011-12-28
Föremålet för bolagets verksamhet är elinstallationer, fastighetsskötsel, reparation och service av elanläggningar och montage av luftvärmepumpar och kyltekniska anläggningar och därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Jan Ryde Häggblad

Air Control Holding AB

Mogatan 26, SOLLEFTEÅ
Reg datum: 2011-12-14
Bolaget ska äga och förvalta aktier och värdepapper samt idka därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Leif Roger Söderström

TSAB i Sollefteå AB

Östmansvägen 6, LÅNGSELE
Reg datum: 2011-12-16
Bolaget ska bedriva rivning, baxning, montering och övrig industriservice inom verkstads- och pappersindustrin samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Ulf Tommy Styrman

I & A Wasell AB

Nässe 210, LÅNGSELE
Reg datum: 2011-12-07
Aktiebolaget ska bedriva försäljning av tjänster till fiskodlingsindustrin, uthyrning av personal, uthyrning av maskiner, lokalvård, fastighetsskötsel, konfektyrtillverkning och försäljning av utbildningstjänster. Styrelseledamot: Aimeé Katarina Vasell

PE Coach & Fysio AB

Långgatan 58, SOLLEFTEÅ
Reg datum: 2011-11-26
Bolagets verksamhet skall vara inom elitidrottsutövning, motion och hälsa. Specialanpassad rådgivning, konsultationer samt träningsupplägg för såväl individ som grupp, sjukgymnastiska bedömningar, behandlingar och rehabiliteringsträning, även föreläsningar inom ovanstående områden, handel med aktier och värdepapper, förvaltning av fast och lös egendom samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamöter: Per Lennart Nilsson, Erika Johanna Nilsson

PoleR Holding AB

Svanströmsvägen 5, JUNSELE
Reg datum: 2011-11-21
Bolaget skall utveckla och sälja tränings- och motionsredskap, äga och förvalta värdepapper

samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Stig Anselm Malmqvist

Dr.Zaman AB

Märtavägen 3, HELGUM
Reg datum: 2011-12-15
Aktiebolagets verksamhet ska vara att utföra ögonläkartjänster samt mottagning av patienter. Styrelseledamot: Behruz Zamanpur

Kero i Sollefteå AB

Mogatan 26, SOLLEFTEÅ
Reg datum: 2011-12-13
Aktiebolaget ska äga och förvalta aktier och värdepapper samt idka därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Kerstin Margareta Söderström



Lars Holmberg
0612-139 00, lars.h@ltck.se



Terese Nordquist
060-16 35 73, terese.nordquist@almi.se



Anders Karlsson
063-57 11 11, anders.karlsson@almi.se

LÄGE FÖR AFFÄRER

Teknikförfrågningar

Rening av processvatten från sockerlösning

Ett spanskt företag som producerar olika typer av sockerlösningar, fasta och flytande, söker ny teknik för rening av sitt processvatten.

Den nya tekniken ska reducera sockerhalten i avloppsvattnet under en kontinuerlig process så att det renade vattnet kan anslutas till det kommunala avloppssystemet. Företaget söker en komplett lösning på problemet.

Ref: 11 ES 23C6 3NSE

Spårning och sortering av industriavfall med RFID

Ett franskt företag specialiserat på industriavfallshandling söker efter en färdigutvecklad RFID-lösning för märkning av industriavfall.

Tekniken/produkten ska identifiera, spåra och underlätta sortering av avfallet under hanteringsprocessen. Företaget vill teckna kommersiellt avtal med tekniskt assistans.

Ref: 11 FR 37M3 3LYY

Teknikerbjudanden

Förtöjningssystem för småbåtshamnar

Ett norskt företag har utvecklat ett innovativt förtöjningssystem för småbåtshamnar. Förtöjningsarmarna är lätta att demontera för exempelvis rengöring och för vinterförvaring. Företaget söker en partner för vidareutveckling, produktion och marknadsföring.

Ref: 11 NO 79EJ 3N9X

Brandbekämpande vätska på hög höjd

Ett ryskt företag specialiserat på forskning och utveckling har utvecklat en brandsläckningsutrustning som under högt tryck kan transportera vatten eller annan brandbekämpande vätska till mycket höga höjder. Utrustningen kan appliceras stationärt, på fordon eller i helikoptrar. Företaget söker partners för licenstagning.

Ref: 11 RU 86FG 3N8Z

I Västernorrland samordnas arbetet av Almi Företagspartner och Länstekniskt Centrum i Kramfors, LTCK. Nätverket erbjuder innovativa

lösningar på tekniska eller administrativa problem och visar på möjligheter till framtida affärsrelationer. Vi kan även förmedla innova-

tioner och affärsmöjligheter från dig till nya kontakter i Europa – några av dessa kan du se här ovan. Företagskontakterna hanteras

givetvis konfidentiellt tills samarbetsavtal eller sekretessavtal tecknats.



BMW xDRIVE. INTELLIGENT FYRHJULSDRIFT PÅ ÖVER 50 MODELLER.



BMW X1

www.bmw.se



När du älskar
att köra

BMW X1 WORLD CUP EDITION. MED TUSENTALS INGENJÖRER I VALLATEAMET.

BMW X1 World Cup Edition är en nyskapande SAV som är både kompakt och kraftfull. Den är standardutrustad med en extrautrustning i form av Comfortpaket som bland annat innehåller takrails, lättmetallfälgar, klimatautomatik, parkeringssensor och radio. Och, inte minst, xDrive som är världens första intelligenta system för fyrhjulsdraft vilket gör att du kan ta dig fram oavsett före. **Upplev den hos din närmaste återförsäljare.**

BMW X1 xDrive 18d inkl Comfortpaket.
Från 309.900 kr (ord pris. 337.900 kr)

BMW X1 xDrive 20i inkl Comfortpaket.
Från 317.100 kr (ord pris. 344.800 kr)

BMW X1 xDrive 20d inkl Comfortpaket.
Från 331.500 kr (ord pris. 359.900 kr)

Molin Bil AB
Östermovägen 48, Sundsvall.
Bilförsäljning 060-66 98 80. Butik/Verkstad 060- 66 98 90.
Öppettider Mån-Fre 9.00-18.00, Lördagar 11.00-15.00.
www.molobil.se

Alltid med BMW Fri Service i 3 år/8.000 mil. BMW X1. Pris från 269.900 kr. Effekt 143-245 hk. Bränsleförbrukning vid blandad körning enl EU-norm från 4,5 l/100 km. Koldioxidvärde från 119 g/km. Miljöklass: EUS. Bilan från 2.415 kr/mån. Baseras på 6,70% ränta (ränteläge november 2011). 30% kontantinsats, 50% restskuld efter 36 månader. Uppläggningsavgift och administrationsavgift tillkommer. Effektiv ränta 7,49%. Finansiering via BMW Financial Services. Enskild återförsäljare äger rätt att sätta eget pris.

BMW EfficientDynamics
Mer kraft. Mindre förbrukning.

9 MARS

Nytt nummer redan nästa månad!

Affärsnyckeln

DATUM FÖR
INBETALNING AV

Skatt och moms

Skattedeklarationen ska finnas hos Skatteverket senast datumet angivet till höger. Då ska också pengarna vara bokförda på Skatteverkets bankgiro eller plusgiro.



INFLATIONSTAKTEN



Förändring av konsumentpriserna ett år bakåt.

Traktamenten: utrikes 2012

NORMALBELOPP PER DAG I SEK EXKLUSIVE LOGI (URVAL)

| | | | | | |
|-----------------|------|--------------------|-----|---------------------|------|
| Australien..... | 706 | Kina..... | 800 | Saudiarabien..... | 589 |
| Belgien..... | 415 | Kroatien..... | 486 | Schweiz..... | 862 |
| Bulgarien..... | 418 | Lettland..... | 473 | Slovakien..... | 668 |
| Danmark..... | 628 | Mexiko..... | 400 | Spanien..... | 476 |
| Estland..... | 419 | Monaco..... | 793 | Storbritannien..... | 769 |
| Finland..... | 599 | Moldavien..... | 348 | Sydafrika..... | 353 |
| Frankrike..... | 793 | Nederländerna..... | 638 | Sydkorea..... | 1033 |
| Grekland..... | 755 | Norge..... | 799 | Tjeckien..... | 740 |
| Island..... | 487 | Polen..... | 502 | Turkiet..... | 569 |
| Italien..... | 730 | Portugal..... | 562 | Tyskland..... | 575 |
| Japan..... | 1128 | Rumänien..... | 394 | USA..... | 704 |
| Kanada..... | 911 | Ryssland..... | 649 | Österrike..... | 475 |

Traktamenten: inrikes 2012

| | | | |
|--------------------------|--------|-----------------------------|--------|
| Heldagstraktamente..... | 220 kr | Traktamente efter 3 mån.... | 154 kr |
| Halvdagstraktamente..... | 110 kr | Schablon för natt..... | 110 kr |

REPRESENTATION

Extern och intern:

90 kronor + moms. Vin och sprit får ingå i beloppet och är avdragsgillt.



BILERSÄTTNING

För bil i tjänsten, 18,50 kr/mil. Överskjutande belopp betraktas som löneförmån och belastas med skatt och sociala avgifter.



SKATTEFRIA GÅVOR

Julgåva:.....450 kr
Jubileumsgåva.....1 350 kr
Minnesgåva.....10 000 kr
Allt inkl. moms



KOSTFÖRMÅN (SKATTEPLIKTIG SCHABLON)

Helt fri kost.....200 kr
Fri lunch.....80 kr
Fri frukost.....40 kr

PRISBASBELOPP (SEK)

| | | | |
|-----------|--------|-----------|--------|
| 2012..... | 44 000 | 2009..... | 42 800 |
| 2011..... | 42 800 | 2008..... | 41 000 |
| 2010..... | 42 400 | 2007..... | 40 300 |

REFERENSRÄNTA (%)

| | |
|-------------|------|
| 120101..... | 2,00 |
| 110701..... | 2,00 |
| 110101..... | 1,50 |
| 100701..... | 0,50 |
| 100101..... | 0,50 |
| 090701..... | 0,50 |
| 090101..... | 2,00 |
| 080701..... | 4,50 |

NYA FÖRETAG I LÄNET

Du hittar alla nya företag på www.naringsliv.tv

Ralk AB

Mogatan 26, SOLLEFTEÅ
Reg datum: 2011-12-14
Aktiebolaget ska äga och förvalta aktier och värdepapper samt idka därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Leif Roger Söderström

TIMRÅ

KC.24 Larm AB

Kantorsgatan 8, FRÅNSTA
Reg datum: 2011-11-23
Bolaget ska bedriva bevakningsverksamhet, uthyrning av bevakningsutrustning, konsultverksamhet inom kommunikation och självskydd, utbildning inom utveckling inom vattenkraft samt handel med fastigheter och värdepapper och därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamöter: Stig Arne Grip, Pirjo Irja Orvokki Grip, Bo Mikael Ring

Djurambulansen Södra Norrland AB

Stenvägen 13, SÖRBERGE
Reg datum: 2011-12-06
Bolagets verksamhet ska vara att bedriva transport av sjuka, skadade och friska djur, avel, uppfödning, utbildning och försäljning av hästar, försäljning av utrustning, foder mm, handel med aktier och värdepapper, förvaltning av fast och lös egendom samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamöter: Alf Göran Andersson, Anne Corinne Maria Möller Söderberg

VVS & Värmeteknik i Timrå Aktieföretag

Laxgatan 2, BERGEFORSÉN
Reg datum: 2011-12-30
Aktiebolaget ska bedriva försäljning och installation av VVS och uppvärmningssystem i villor och hyresfastigheter samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Kjell Ronny Öberg

Timrå Svets & Maskinservice AB

Bergvägen 23, SÖRBERGE
Reg datum: 2012-01-04
Aktiebolaget ska bedriva svets-, reparations- och nytillverkningsverksamhet till företärdelsevis motorfordon. Styrelseledamot: Karl Kristian Stjernström

Sundsvall Fog AB

Rolandsbacke 235, SÖRÅKER
Reg datum: 2011-12-15
Aktiebolagets verksamhet ska vara att bedriva fogning inom bygg och PCB-sanering samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Dick Ib Eriksen

Stefan Selins Elmontage AB

Terminalvägen 14, TIMRÅ
Reg datum: 2011-12-02
Aktiebolagets verksamhet ska vara att utföra tillverkning, försäljning, konsultation, konstruktion och service inom elbranschen Styrelseledamot: Stefan Glen Peter Selin

REBACKER AB

Centralgatan 13, TIMRÅ
Reg datum: 2011-11-25
Bolaget skall bedriva import, export och handel av kaminer, service av försälda kaminer samt annan därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Mats Anders Forsberg

ÅNGE

Östavalls Svets & Maskin AB

Östavalls 77, ÖSTAVALL
Reg datum: 2011-11-24
Svets och smidesarbeten, reparationer av tunga fordon, industri- och entreprenadmaskiner. Försäljning av järn- plåt- och verkstadsprodukter. Entreprenadarbeten inom bygg och anläggning samt därmed förenlig verksamhet Styrelseledamot: Mats Klemens Björk

HanKer AB

Krönvägen 3, ÅNGE
Reg datum: 2012-01-12
Bolaget ska bedriva fiskodling och byggverksamhet samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Hans Lennart Lundh

Getterå Däck AB

Rombäck 769, TORPSHAMMAR
Reg datum: 2012-01-03
Bolaget ska bedriva handel med däck samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Kjell Olov Alexander Lindahl

Gissjö Investment AB

Gissjö 219, FRÅNSTA
Reg datum: 2011-12-19
Bolagets skall äga och förvalta fast egendom och bedriva värdepappershandel samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Per Valter Lind

Torpshammars Taxi AB

Klöstre 236, TORPSHAMMAR
Reg datum: 2011-11-25
Bolaget skall bedriva person- och godstransporter samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Bertil Gösta Österström

ÖRNSKÖLDVİK

Solänget Fastighets AB

Travbanan, SJÅLEVAD
Reg datum: 2012-01-02
Bolaget ska bedriva fastighetsförvaltning samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamöter: Per Ove Göran Nordin, Ulf Einar Jonsson, Jan Roger Nilsson, Lars Staffan Osterling, Jan Folke Stefan Pettersson, Moa Anna Erika Rudsten, Ulf Håkan Ölund

Brefab AB

Köpmangatan 58, BREDBYNN
Reg datum: 2012-01-12
Bolaget ska äga och förvalta fastigheter samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Christin Charlotte Jonsson

Klöver 9 Taxi AB

Klövervägen 9, DOMSJÖ
Reg datum: 2012-01-13
Föremålet för bolagets verksamhet är att bedriva taxi- och åkerverksamhet samt därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamöter: Leif Lennart Ramén, Karl Gunnar Magnus Melin

Blåvik invest AB

Blåvik 204, BJÅSTA
Reg datum: 2012-01-03
Bolaget skall bedriva förvaltning av fastigheter och värdepapper och därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Stig Eric Joakim Ludvigsson

Olof Wigren Media AB

Trumpetvägen 9, BJÅSTA
Reg datum: 2012-01-02
Föremålet för bolagets verksamhet är att utföra journalistisk verksamhet, produktion och försäljning av text- och bildmaterial, förvalta fast och lös egendom och därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Ulf Olof Wigren

Compositteknik Norr AB

Marinvägen 7, BONÅSSUND
Reg datum: 2011-12-27
Föremålet för bolagets verksamhet är att bedriva tillverkning och försäljning av kompositprodukter såsom exempelvis båtar och fordonskomponenter samt därmed förenlig verksamhet. Förvalta fast och lös egendom och därmed förenlig verksamhet. Styrelseledamot: Lena Luba Lioubov Frejlin

1700-talsälskaren som driver Sollefteå framåt



FOTO: PRIVAT

Den 23 februari prisas Sollefteås företagare. Juryn leds av nye näringslivsutvecklaren Thomas Östlund – den tidigare tidningsmannen som älskar antikviteter.

Varför behövs det en företagsgala?

– "Stjärnkväll" är ett roligt sätt att ge välförtjänt uppmärksamhet åt duktiga entreprenörer och att höja statusen på företagandet. Sollefteå behöver fler nya företagare. Utifrån 130 olika nomineringar har vi i juryn utsett tre finalister i fem olika kategorier.

Innan du började på kommunen i höstas drev du själv företag ett par år. Varför slutade du?

– Jag är mycket entreprenöriell men nog egentligen ingen entreprenör:

att tjäna pengar är mindre intressant för mig än att möjliggöra för andra. Därför valde jag att kliva på jobbet som näringslivsutvecklare. Att få vara en del av Sollefteås utveckling ligger mig varmt om hjärtat.

Och hur kom det sig att du blev företagare 2009?

– Efter att ha jobbat länge med försäljning på lokaltidningen, de sista sex åren som säljchef, erbjöds jag ett avgångsvederlag när de organiserade om. Jag såg chansen att starta eget och hann knappt andas innan jag fick

Fakta: Thomas Östlund

Ålder: 51 år

Bor: I villa i Sollefteå

Familj: Fru och två barn, 13 och 22 år

Samlar på: Är väldigt intresserad av antikviteter, särskilt glas och föremål från 1700-talet

Gillar: Att läsa, gå på auktioner, spela fiol och teckna. Gör egen koppargrafik när tiden finns

uppdrag i olika utvecklingsprojekt, mycket liknande det jag gör på kommunen i dag.

Hur ska företagsklimatet lyfta? Sollefteå tycks ha parkerat i botten.

– Dels måste vi på kommunen bli mer lyhörda och lyssna på vad näringslivet vill att vi ska förbättra. Men det handlar också att vi ska bli bättre på att nå ut med det som faktiskt redan är bra och de förbättringar vi arbetar med, exempelvis förenklade tillståndsärenden.

Har du nytta av dina gamla mediekontakter?

– Ja, men framför allt har jag förståelse för den journalistiska rollen och hur media arbetar. Sedan finns det säkert de som tycker att jag är linslus, men syftet är ju inte att jag ska synas utan att visa vad på kommunen gör för företagen.

En av dina uppgifter är att stärka handeln. Hur ska handlarna klara konkurrensen från Birsta?

– Genom att Sollefteåborna känner att de har en attraktiv stadskärna, det ska vara roligt att gå ner på stan. Det handlar om "social shopping", att man rör sig i centrum för att träffa folk likaväl som för att handla. Samarbetet mellan handlarna måste bli bättre och mer långsiktigt.

Du och din fru samlar på antikviteter sedan 20 år tillbaka. Var fyndar ni?

– Vi åker runt mycket på auktioner och loppmarknader. Sedan brukar vi passa på att gå i antikvitetsaffärer när vi hälsar på vår son som är fotograf i Stockholm.

OLOF AXELSSON

BESÖKSNÄRINGEN BLIR BÄTTRE ...

**MISSA
INTE!**

Nu kör vi igång på allvar. Vi erbjuder workshops och nätverks-träffar som kommer göra både dig och din verksamhet ännu bättre.

Under våren har vi laddat programmet med bland annat affärsnytta, försäljning, paketering, kvalitetssäkring och IT/Internet. Givetvis kostnadsfritt och direkt anpassat för besöksnäringen.

Läs mer om aktiviteterna och
anmäl dig till vårt nyhetsbrev på:

www.bäst2020.se



En investering för framtiden



EUROPEISKA
UNIONEN
Europeiska
regionala
utvecklingsfonden



LÄNSSTYRELSEN
VÄSTERNORRLAND

INVESTERA
I SUNDSVALL

Nya affärskontakter

Company matchmaking Örnsköldsvik 1 mars 2012

Företagarmöten och hockeymatch

Nu vill vi bjuda in dig som företagare till ett nytt Company Matchmaking©-arrangemang som ger ditt företag möjlighet att knyta nya affärskontakter.

Så här går det till:

På Fjällräven Center i Örnsköldsvik skapar vi en affärsmässig miljö för professionella, effektiva och förbokade möten där du med hockeymatchen Modo - Brynäs som gemensam nämnare möter nya kunder, leverantörer eller affärspartners. Inför matchmakingen får du ta del av andra deltagares information och intressen. Därefter väljer du själv ut de deltagare som du helst vill träffa. Baserat på alla önskemål görs ett optimalt mötesschema för varje deltagare och under eftermiddagen genomförs upp till 6 förbokade 25-minutersmöten. En positiv och affärsinriktad atmosfär gör dagen full av möjligheter.

Deltagaravgift:

Medlem i Företagarna 1.100 kr SEK exkl. moms per deltagare, övriga företagare 1.300 kr SEK exkl. moms. I deltagaravgiften ingår: Upp till sex förbokade möten, ankomstfika, föreläsning, lunch, eftermiddagsfika, middag, matchbiljett, matchprogram samt sportinfo från Modo Hockey inför matchen.

Program

1 mars 2012, Fjällräven Center

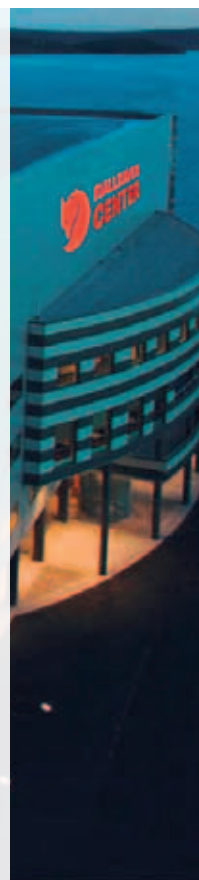
- | | |
|-------------|--|
| 10.45 | Registrering och insamling plan 4. |
| 11.00 | Lunch |
| 12.10 | Introduktion |
| 12.25 | Inspirationsföreläsning av Mikal Björkström, leg. psykolog Previa "Beteendefokuserat ledarskap" – Att frigöra medarbetarnas fulla potential. |
| 13.00 | Tre förbokade personliga affärsmöten. |
| 14.30 | Fika och affärsmingel. |
| 15.00 | Tre förbokade personliga affärsmöten. |
| 16.30 | Avslutning och summering. |
| 17.00-19.00 | Uppstart inför kvällens hockeymatch. Vi byter lokal och fortsätter affärsminglet. Vid 18-tiden serveras buffé som består av varmrätt, sallad och måltidsdryck. I paus serveras kaffe. Sportinfo från Modo Hockey inför kvällens match mot Brynäs. Matchprogram och matchbiljett ingår. |

Välkommen!

Frågor:

Lena Sellin, 0660-787 71, lena.sellin@foretagarna.se

Anmälan via www.companymatch.se eller www.foretagarna/ornskoldsvik.se



Arrangörer: